

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НА УКИ И МОЛОДЁЖНОЙ
ПОЛИТИКИ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

МЕЖДУНАРОДНАЯ АКАДЕМИЯ УПРАВЛЕНИЯ, ПРАВА,
ФИНАНСОВ И БИЗНЕСА

КА ФЕДРА ГУМАНИТАРНЫХ НАУК

Ш а к и р б е к о в Д . Ш .

Мировая Экономика и международные экономические отношения

Курс лекций и тестовые задания

Мировая экономика и международные экономические
отношения:

курс лекций, тестовые задания и рекомендуемая
литература

Международная академия управления, права, финансов и бизнеса.
Автор проф. МАУПФиБ Шакирбеков Д.Ш., Бишкек, 2006 г. 39 стр.
Охарактеризуется краткое содержание изучаемых тем и вопросов.
Приводятся тестовые задания для аудиторных контрольных работ и
список рекомендуемой литературы.

Предназначена для студентов дневного и заочного обучения
специальностей экономического профиля.

Печатается по решению Академического Совета МАУПФиБ.

Под общ. ред. ректора академии, проф. Назарматовой К. М.

Рецензент: проф. К НУ, докт. эконом, наук Мамбетов А.И.

Международная академия управления, права, финансов и бизнеса.

Введение

Из числа научных дисциплин, которые способствуют формированию системы экономических знаний, современно™ специалиста экономического профиля важное значение в нашей стране имеет мировая экономика, как как национальные экономики, отдельных стран мира являются неразрывной частью единой и динамической системы мирового хозяйства. При этом насущной необходимостью, является активное и тесное включение той или иной страны в единую систему мирохозяйственных связей. Это необходимое условие для успешного экономического развития страны и повышение благосостояния народа. Знание о закономерностях развития мирового хозяйства, определённые экономические успехи одних стран и вопросы ухудшения экономического положения других стран необходимы для специалистов экономического профиля.

Курс «Мировая экономика (МЭ) и международные экономические отношения (МЭО)» основывается на научных достижениях общей экономической теории и вместе с тем использует результаты исследований, осуществляемых другими конкретно -экономическими науками: экономической географией, экономической историей и др. Задачей курса является изучение структуры и основных тенденций развития рыночной экономики в отдельных странах и в мировом хозяйстве в целом, обобщение мирового опыта адаптации национальных экономик к изменившимся экономическим и политическим условиям.

1. Предмет и задачи курса «МЭ и МЭО».

1.1. Предметом курса МЭ и МЭО является экономика, международные экономические отношения. МЭ и МЭО представляют собой систему разнообразных хозяйственных (научно-технических, производственных, коммерческих, валютно -финансовых и кредитно-денежных) связей национальных экономик различных стран, основанную на международном разделении труда (МРТ). В данном курсе рассматриваются такие взаимодействия национальных экономик, как международная торговля, мировые валютные системы, международное разделение труда, международные рынки капитала и труда, международные финансово-кредитные учреждения и многие. Кроме того, изучаются экономические ситуации тех или иных стран мира, с учетом их классификаций. В современной системе экономического образования вышеотмеченные

проблемы являются предметом изучения курса «МЭ и МЭО». МЭ и МЭО являются самой молодой и динамично развивающейся частью современной экономической теории. Ее выделение в самостоятельную научную дисциплину связано с переходом мирового хозяйства во второй половине XX века на качественно новую ступень развития. Отличительными признаками нового этапа в развитии мирового хозяйства являются: 1) открытость экономики; создание системы международных, надгосударственных организаций; 3) возникновение и широкое распространение многонациональных корпораций, 4) наличие развитой сферы международной торговли, межотраслевого перемещения рабочей силы, капитала и технологий; 5) функционирование самостоятельной международной финансовой сферы; 6) интернационализация производства и глобализация бизнеса. Задача курса - помочь обучающимся понять теоретические основы, принципы и особенности МЭ и МЭО, усвоить их важнейшие механизмы и методы. При этом следует разбираться в конкретных формах, тем самым, подготовив их к ведению аргументированных деловых переговорах с зарубежными и отечественными партнерами по соответствующим вопросам, принятию ответственных и эффективных решений. Необходимые знания в области МЭ и МЭО - обязательное требование к компетентному специалисту.

Согласно политической карте мира и по статистике Всемирного банка, современный мир состоит более чем из 200 государственно-территориальных образований (стран). Социальное, политическое и экономическое положение каждой страны отличается определенным своеобразием, которое формировалось в ходе исторического развития под влиянием географического положения, климата, традиций и многих других факторов. Благодаря этому в каждой стране формировалось характерное национальное хозяйство или национальная экономика. В связи с этим в современном мире имеется более 200 национальных экономик, которые различаются по масштабу, структуре, лидирующим отраслям, эффективности и другим параметрам. В действительности становление и развитие национальных хозяйств не изолировано друг от друга, все они взаимосвязаны, а в некоторых случаях тесно переплетены. Исходя из этого, совокупность национальных экономик превращается в единую мировую экономическую систему.

2. Мировое хозяйство и его основные черты.

2.1. Формирование и современное состояние мирового хозяйства. Как было отмечено, ни одна национальная экономика, или страна, не могут существовать сами по себе в отрыве от взаимоотношений с другими странами. Мировое хозяйство, сложилось в начале XX века в результате длительного мирового исторического процесса. Образованию современного мирового хозяйства способствовал капиталистический способ производства, основанный на рыночной экономике. Возникновение и развитие крупной промышленности, машинного производства в середине XIX века показала узость внутреннего рынка, необходимость поставок сырья из других стран для промышленной переработки, необходимость выхода на внешние рынки для сбыта производимой продукции. При этом наиболее масштабным видом взаимодействия была международная торговля. Процесс международной торговли во второй половине XIX и начале XX веков значительно активизировался. Фактором взаимодействия, цементирующим национальные хозяйства в единую систему мирового хозяйства, также явился переход отдельных стран от обмена излишками к обмену товарами, производимыми специально для экспорта. Благодаря этому, вслед за международной торговлей постепенно начинается процесс вывоза капитала за пределы стран и осуществление зарубежных инвестиций в промышленность и сферу нематериального производства. Дальнейшее бурное развитие всемирных экономических отношений привело к следующему: 1) ломка экономической обособленности государств; 2) развитие и усиление международного разделения труда и специализации стран на производстве определенных продуктов; 3) активизация обмена продуктами труда и достижениями научно-технической революции (НТР); 4) возникновение крупных международных компаний-монополий в результате инвестирования за рубежом; 5) образование международного финансового капитала и его свободное перемещение. Таким образом, использование новых технологий, инструментов финансового капитала выводит современные производственные процессы, торговые и финансовые операции, потребление материальных благ миллионов хозяйствующих субъектов и потребителей всех стран на единое поле всемирной хозяйственной деятельности. Изолированные национальные экономики с замкнутой экономической жизнью отдельных стран все чаще поглощаются единой системой мирового хозяйства. Поэтому это не

просто абстрактное понятие, а одна из важнейших реальностей современности.

2.2. Основные черты мирового хозяйства. Для современного мирового хозяйства характерны следующие основные черты; ^ новый этап интернационализации производства и углубления общественного разделения труда на основе НТР (1 - все более полная взаимозависимость национальных хозяйств; 2 • углубление общемирового разделения труда, повышение товарности и экспортной ориентации национальной экономики; 3 - переход от предметной к по детальной и функциональной специализации национальных хозяйств; 4 - переход к единым критериям технико-экономической эффективности производства) 2) экономическая интеграция - межгосударственные объединения с особой организационной структурой. (1-структурная интеграция- объединение высокоразвитых национальных хозяйств для координации экономической политики, 2-хозяйственная интеграция - объединение развивающихся национальных 4хозяйств для использования преимуществ специализации и более полного освоения экономических ресурсов, 3) глобальные экономические и экологические проблемы - общемировые процессы, затрагивающие интересы всего человечества. (1-демографическая проблема в связи с признаками абсолютной перенаселенности в ряде стран; 2- продовольственная проблема в связи с голодом и недоеданием больших масс людей; 3 • преодоление экономической отсталости развивающихся стран и в связи проблема долгов, преодоление угрозы экономической катастрофы, энергетическая проблема; 5-преодоление угрозы ядерной войны, конверсия военной промышленности); 4) всемирная торговля (1- острейшая конкуренция - торговые войны; '2 - создания специфической торговой инфраструктуры развитыми капиталистическими странами - монополия на информационные и др. услуги, господствующее положение Японии, США и стран европейского союза, 4 - не эквивалентный обмен с развивающимися странами. Монопольное положение на рынке транснациональных компаний, 5) возрастающие масштабы миграции капиталов и рабочей силы. (1 значительное увеличение масштабов миграции в связи с интернационализацией производства; 2-решающая роль в миграции ссудного капитала международных финансово-кредитных учреждений МВФ, МБРР и др.;3 - преобладающее значение в миграции капиталов экспорта-импорта предпринимательского капитала, таких как прямые и портфельные инвестиции транснациональных компаний, совместных

предприятий и др; 4-проблема «утечки» мозгов и иностранной рабочей силы, порожденная миграцией работников).

2.3. Интернационализация, транснационализация и интеграция - основа формирования современного мирового хозяйства. Одной из важных тенденций формирования и развития мирового хозяйства является рост процессов интернационализации производства и капитала. Основными причинами усиления интернационального фактора в экономике являются:\1) выход воспроизводственного процесса за национальные границы и расширение емкости рынка, оптимальная величина которого в настоящее время составляет более 300 млн. человек; 2) ограниченность ресурсов отдельных стран, необходимых для самостоятельного проведения фундаментальных и прикладных исследований НТР; 3) необходимость вовлечения всех факторов производства национальных государств в мировое движение и международное разделение труда; 4) растущий обмен полуфабрикатами, деталями, узлами в рамках международной специализации и кооперации производства. В современном мире производить все виды товаров, а также создавать и производить в действие все типы факторов производства не под силу ни одной, даже самой богатой стране. Поэтому мировая экономика и является тем механизмом, который помогает достигать эти цели в интересах стран всего мира. Таким образом, объединение различных государств обуславливается интернационализацией хозяйственных связей научно-технической революцией, возрастающей ролью информации и коммуникаций и др. В настоящее время основными формами интернационализации экономической жизни являются транснационализация и интеграция. Транснационализация - это процесс межгосударственной интеграции, реализующийся на уровне частных форм. Она охватывает различные сферы мирового хозяйства, организационное решение данного процесса выражается в создании транснациональных корпораций (ТНК) и транснациональных банков (ТНБ). В частности »ТНК представляет собой компания, капитал которого является национальным по принадлежности и международным по сфере деятельности. Как правило, ТНК объединяют национальные хозяйства не по географическому признаку, а на основе глубоких воспроизводственных процессов. Кроме того, ТНК во многом выступают стабилизирующим фактором в МЭ. Они концентрируют в своих руках огромный технико-экономический потенциал, сохранение и развитие которого являются важной предпосылкой мирного решения различных спорных вопросов и

устранение противоречий между странами. В настоящее время в мире насчитывается около 40 тысяч ТНК, большинство из них создано в США, странах Западной Европы и Японии

В процессе интернационализации банковского капитала создаются транснациональные банки (ГНБ), представляющие собой крупные кредитно-финансовые компании универсального типа. Они имеют обширную сеть глубоко интегрированных зарубежных предприятий, контролирующих и осуществляющих операции в МЭ. Важной формой интернационализации в мировом хозяйстве выступает интеграция.

Она представляет собой сближение, взаимопроникновение и взаимоприспособление национальных хозяйств на основе мобильности факторов производства для согласования действий правительств стран при выработке и проведении экономической политики. Экономическая интеграция обусловлена следующими объективными причинами: 1) углублением международного разделения труда; 2) развитием НТР; 3) растущая степень открытости национальных хозяйств; 4) стремлением защитить национальные интересы. В настоящее время интенсивные интеграционные процессы происходят на региональном уровне и имеют следующие этапы: 1) зона сводной торговли (страны отказываются от защиты своих национальных рынков); 2) таможенный союз (упразднение таможенных пошлин в торговле между странами и создание единого внешнего таможенного тарифа против других стран); 3) общий рынок (устраняются ограничения на перемещение различных факторов производства и усиливается экономическая взаимозависимость стран); 4) экономический и валютный союз (проведение единой экономической политики, создание системы регулирования социально-политических процессов, введение единой валюты); 5) политический союз (создание единого рыночного пространства в целостный хозяйственно-политический организм).

3. Структура мирового хозяйства.

3.1. Структура мирового хозяйства. Экономическая и хозяйственная деятельность на различных районах мира осуществлялась в прошлом и происходит в настоящее время с разной степенью и уровнем развития. Поэтому при самом общем подходе классификации стран мирового сообщества выделяются 3 группы государств, по степени экономической развитости: 1) высокоразвитые, 2) развивающиеся, 3) страны с переходной экономикой. В экономике высокоразвитых стран

эффективно отлажен экономический механизм саморазвития и интегрированности. По статистике ООН к таким странам относятся следующие: США, Канада, Германия, Франция, Великобритания, Италия, Япония, Бельгия, Нидерланды, Люксембург, Дания, Ирландия, Греция, Испания, Португалия, Австрия, Норвегия, Финляндия, Швейцария, Швеция, Исландия, Австралия, Новая

Зеландия В ряде изданий ООН к этим странам также относят Израиль и ЮДР 9 Африку. Среди этих государств выделяются первые семь стран, так называемая «Большая семерка», которые обеспечивают 47 % мирового ВВП и 51 % международной торговли К этой группе уверенно приближаются такие индустриальные страны, как Южная

Корея, Сингапур, Тайвань, которые при помощи иностранного капитала успешно проводят рыночные экономические процессы, создают условия для внедрения новой техники и технологии, а также ориентируются на экспортное производство. Преобладающий часть государств современного мира, включая все страны Азии (без Японии и Израиля), Африки (без ЮАР) и Латинской Америки составляют развивающиеся страны. Многие из которых были колониями и полуколониями развитых стран мира.

Экономика развивающихся стран носит отсталый, аграрно-сырьевой характер. В производстве и экспорте этих стран, преобладает монокультура-выращивание на экспорт одной или двух сельскохозяйственных культур, добыча того или иного полезного ископаемого. Для многих развивающихся стран характерным признаком является низкий и средний уровень доходов населения. В настоящее время этих стран с той или иной интенсивности идет формирование национального капитала, а в некоторых из них он уже достиг достаточно высокого уровня развития Особое положение среди развивающихся стран имеют нефтедобывающие государства (Кувейт, Катар, ОАЭ, Саудовская Аравия, Бруней и др.), где производство ВВП на душу населения приближается к высокоразвитым странам Помимо перечисленных, среди развивающихся стран особо выделяются

Латиноамериканские государства (Аргентина, Бразилия, Мексика и др.), а также государства Юго-Восточной Азии (Сингапур, Тайвань, Республика Корея, Малайзия, Таиланд и др.). Этих сегодня именуют новыми индустриальными странами (НИС). При участии иностранного капитала НИС занимают важные позиции в МЭ, у них интенсивно развивается обрабатывающая промышленность В последние годы огромных успехов в экономическом развитии добился Китай, с ежегодным приростом ВВП в 9-11 %. по своей экономической мощи занимает второе место в мире

(после США). В конце 80-х гг в мире возникла новая группа государств, которая получила название страны с переходной экономикой. К ней относятся страны Центральной и Восточной Европы и республики бывшего СССР, которые вступили на путь рыночных преобразований. Для них была характерна высокая степень закрытости экономики, что препятствовало их вступлению в динамическое развитие МЭ на новом этапе технического и социально-экономического процесса. У этих стран до сих пор преобладают нерыночные рычаги и организации хозяйства, низкая эффективность экономики и все они осуществляют переход от центрально-управляемой экономики к рыночной

3.2. Отрасли мирового хозяйства. Все многообразие отраслей национальных экономик и МЭ в целом можно сгруппировать в 4 сектора: 1) первичный - охватывает отрасли по извлечению продуктов природы (сельское и лесное хозяйство, рыболовство, добывающая промышленность); 2) вторичный - обрабатывающая промышленность и строительство; 3) третичный - отрасли сферы услуг; 4) четвертичный информационная технология Соотношение между этими отраслями в развитых странах постоянно меняется в пользу третичного с точки зрения их вклада в создание ВВП и доли занятости населения. Например, с 1970 по настоящее время доля ВВП в сфере услуг США возросла с 74 до 82 %, в Японии - с 64 до 73 %, в Канаде - с 61 до 70 % В большинстве развивающихся стран идет интенсивный процесс индустриализации, который проявляется в увеличении доли обрабатывающей промышленности в структуре ВВП и занятости населения.

Итак, на долю промышленности, являющийся ведущей отраслью материального производства, в развитых странах мира приходится примерно 28 % их ВВП, а в развивающихся 27 % В настоящее время в мировой промышленности занято более 360 млн. человек. Первые места по объему промышленного производства занимают США (около 20 % промышленной продукции мира), Япония (около 12 %) и Китай (около 10 %). Являясь важной отраслью МЭ сельское хозяйство, остается сферой, которая определяет благосостояние населения. В развитых странах, где достигнуто «аграрное благополучие», удельный вес сельского хозяйства в создании ВВП в среднем составляет: Великобритании, США, Германии, во Франции и Италии от 3 до 8 % . А на развивающихся странах сельское хозяйство является ключевой отраслью экономики, в ней занято более 1 млрд человек Относительное сокращение роли отраслей материального производства в МЭ сопровождается быстрым ростом сферы услуг, и

многих странах состоит из следующих двух: 1) наукоемкие Отрасли интеллектуального обслуживания (управленческое, технологическое, финансовое, консультирование, инжиниринг, маркетинг, дизайн, проектирование, гарантийный ремонт и др.); 2) традиционные услуги (туризм, транспортные услуги, здравоохранение, образование и др.). При этом следует отметить, что ведущую роль в формировании третичного сектора играет финансово-кредитные услуги'

3.3. Переход к информационному обществу. Для существующего уровня промышленных технологий в развитых странах мира сложился определенный порог определенной эффективности, преодоление которого стало возможным лишь на пути создания качественно нового типа производственных систем (основанные на наукоемкие технологии). Центральное место в них занимает информационная технология-являющиеся четвертым сектором МЭ.[Информация становится важнейшим ресурсом и фактором экономического и общественного развития, а сам процесс трансформации и приспособления под этот фактор производственных систем получил название информатизации. Материальной основой информационных технологий являются информационно -коммуникационные системы, объединяющие в себя вычислительные машины различной мощности и назначение, разнообразные системы связи и программные продукты, базы данных и другие компоненты. Воплощением прогресса в развитии таких систем стало появление глобальных компьютерных сетей и их объединения во Всемирную сеть в системе Интернет. Благодаря формируется единое мировое информационное пространство - принципиально новая реальность, открывающая новые горизонты развитие человеческой цивилизации. Для него характерны следующие признаки: 1) наличие динамично развивающихся систем образования, (позволяет поддерживать высокий образовательный и квалификационный уровень населения); 2) наличие сектора фундаментальной науки и значительного потенциала НИОКР (позволяет вести исследования и конструкторские разработки в областях «высокой технологии»); 3) наличие особого сектора экономики по сбору, обработке, хранению и передаче информации (через информационные каналы и телекоммуникационные системы); 4) массовое производство относительно не дорогих и надежных компьютеров с необходимыми параметрами объема памяти, быстрого действия и программного обеспечения ; 5) массовое производство и внедрение во все сферы деятельности

производство, транспорт, образование, быт и др. процессоров, что резко повышает эффективность машин, оборудования, инструментов и других элементов; б) формирование разветвленной сети многообразных видов связи и наличие комплексов средств массовой информации. В целом информатизация имеют глобальный характер и является как бы «двигателем» транснационализации хозяйственной деятельности в мировых масштабах.

4. Международное разделение труда.

4.1. Понятие о международном разделении труда. В основе МЭ и МЭО, которая возникла на базе национальных хозяйств, лежит международное разделение труда (МРТ).⁴ МРТ является системой организации взаимозависимого производства, при котором предприятия разных стран специализируются на изготовлении определенных товаров или услуг, а затем обмениваются ими. Оно представляет собой высшую ступень территориального разделения труда, которая предусматривает устойчивую специализацию отдельных стран на производстве определенных видов продукции и взаимный обмен. Для МРТ характерны: 1) внутриотраслевая форма (сосредоточение усилий предприятий разных стран на производстве определенных предметов, агрегатов, узлов, деталей); 2) межотраслевая форма (разделение труда между различными отраслями одного и того же рода производства - промышленности, сельского хозяйства); 3) межродовая форма (разделение труда между различными родами производств - между промышленностью и сельским хозяйством); 4) народнохозяйственная форма (соответствует межрегиональной форме разделения труда внутри страны). Однако основными формами МРТ, считаются специализация и кооперация Специализация - это форма МРТ, основанная на производстве одного или нескольких видов товаров и услуг, для которых имеются все необходимые факторы производства и которые затем поставляются в другие страны Кооперирование - это форма МРТ, основанная на специализации производства по выпуску отдельных деталей и узлов, с целью поставки на фирмы других стран для дальнейшего производства. Росту специализации и кооперирования производства способствуют следующие факторы 1) увеличение минимальных и оптимальных размеров предприятий, экономическая выгодность крупносерийного, в особенности массового производства; 2) ускорение морального износа и

быстрая обновляемость ассортимента промышленных изделий; 3) расширение фронта и дробление научных исследований и опытно-конструкторских разработок В условиях интернационализации производства и ускоренного развития НТР, ни одной стране невыгодно производить! все своими возможностями. Например, современном машиностроении только 15-20 % всех деталей машин являются оригинальными, а остальные 80-85 % представляют собой серийные, стандартизированные и взаимозаменяемые унифицированные части, которые могут применяться в разных изделиях, выпускаемых в различных странах. Таким образом, МРТ охватывает все структурные элементы общественного разделения труда, которые приводит к интернационализации мирохозяйственных связей, усилению взаимозависимости о р а н друг от друга, что положительно сказывается на социально-экономической и политической обстановке в мире

4.2. Международное разделение труда и образование мирового рынка. Развитие и углубление МРТ, международная специализация и кооперация заложили основы для возникновения и развития мирового рынка. представляет собой устойчивые товарно-денежные отношения между странами, которые основаны на МРТ и на другие факторы производства При рабовладельческом обществе имел внутриконтинентальный, а на феодализме она переросла в межконтинентальный. В дальнейшем развитие мирового межконтинентального рынка оказала крупная капиталистическая промышленность и привела к образованию мирового капиталистического рынка. Современный МР имеет следующие характерные черты: 1) экономические связи между отдельными странами осуществляются по принципу выгоды и прибыльности; 2) наличие анархии производства и конкуренции; 3) в систему внешней торговли втягиваются страны, находящиеся на самых разных ступенях развития товарного производства; 4) развитые государства принимают все более серьезное участие в проведении мероприятий по защите национальных рынков от импорта товаров и (юрисировании экспорта своей продукции; 5) международные государственные формы регулирования МР. К основным факторам, определяющим развитие современного МР относятся: 1) новизна и технический уровень изделий; 2) совершенствование системы сбыта продукции; 3) новая форма работы по решению проблем рынка - маркетинг; 4) международный аукцион; 5) международная товарная и фондовая биржа.

МР выполняет следующие функции: 1) информационную (сообщая усредненные параметры совокупного спроса и совокупного предложения, на основе которых каждый ее участник адаптирует объемы своего производства); 2) способствует более эффективному использованию факторов производства (расширяя производственные возможности каждой станы в отдельности и мирового хозяйства в целом); 3) санирующую (выбраковывая из международного оборота те товары, которые не отвечают международным стандартам качества при конкурентных ценах); 4) социально-экономическую (способствуя полной занятости на мировом рынке труда)

4.3. Показатели уровня включения страны в МРТ. Для характеристики различных аспектов участия страны в МРТ в его народнохозяйственной форме необходимо знать объем ВВП страны Величина ВВП является исходным параметром при проведении анализа многих особенностей состояния МРТ, она характеризует содержание усилий отдельных стран на производстве части валового мирового продукта (ВМП). На основе этих данных устанавливается удельный вес каждой страны в производстве ВМП, а потом можно найти число стран, в которых сосредоточена основная часть его производства. Однако большая или малая величина на объем ВВП еще не свидетельствует об определенном уровне участия страны в системе МРТ. Поэтому необходимы и сведения о развитии внешней торговли между этой страной и другими участниками МРТ. Именно данные о состоянии внешней торговли показывают, что ВВП в отдельных странах расходуется не только удовлетворения внутренних потребностей, но и идет на продажу в МР. Данные об объеме ВВП определенных стран и величине их валового экспорта валового экспорта (ВЭ) на МР являются первыми исходными моментами для определения степени вовлечения ресурсов страны в процессе МРТ. Показатель рассчитывается путем отношения величины всего экспорта отдельной страны на МР к объему ее ВВП. Обычно данный показатель называется экспортной квотой:

где Эк - экспортная квота; Э - величина экспорта; ВВП - объем ВВП. Она, во-первых, свидетельствует о степени зависимости производства национальной экономики от сбыта своих товаров на рынках других стран, во-вторых - возможности страны производить определенное количество продукции для продажи на МР. Важным показателем также является

коэффициент опережения темпы роста ВЭ, темпов роста ВВП данной страны Она отражает динамику экспорта, тенденцию развития концентрации производства ВВП в отдельных странах. Следующим моментом о степени включения экономики страны в МРТ является величина валового импорта (ВИ). Отношение ВИ данной страны к ее ВВП называется импортной квотой:

где I^* - импортная квота; I - величина импорта; $ВВП$ - объем ВВП. Она показывает, какую часть импорт составляет от ВВП. Для измерения степени включения страны в МРТ применяется и коэффициент опережения темпами роста импорта темпов роста ВВП, которая дает представление о степени зависимости национальной экономики от закупок товаров за рубежом. Для измерения уровня развития внешнеэкономических связей какой то страны используется внешнеторговая квота (ВК), которая представляет отношение величины внешнеторгового оборота страны к объему ее ВВП:

ВТК внешнеторговая квота;
ВТ- величина внешнеторгового оборота;
ВВП- объем ВВП.

4.4. Факторы развития МРТ. Доля экспорта в общем объеме производства данной страны дает представление о степени вовлечения ее ресурсов в МРТ. То есть предел экспортной квоты какой то страны является разность между объемом производства ВВП или группы товаров и величиной потребления их внутри страны. К факторам, определяющим уровни экспортной квоты относятся: 1) объем внутреннего рынка; 2) ВВП на душу населения; 3) экономический потенциал; 4) обеспеченность страны природными ресурсами; 5) отраслевая структура национальной экономики; 6) этнические, социальные и политические явления страны.

5. МЭО в условиях рыночного хозяйства.

5.1. Сущность и основы МЭО. МЭО находят практическое выражение в обмене между странами, которые представляют их

предприятиями, фирмами и организациями продукцией в международной торговле, научно-технических, производственных, инвестиционных, валютно-финансовых и кредитных, информационных связях, перемещении между ними трудовых ресурсов. Становление и развитие МЭО определяется усилием взаимосвязи и взаимозависимости экономики отдельных стран. МЭО зависят, во- первых, от естественных (природных, географических, демографических); во-вторых, приобретенных (производственных, технологических) факторов МЭО охватывают следующие сферы мирохозяйственной деятельности: 1) международную торговлю; 2) международную специализацию производства и научно-технических работ; 3) обмен научно-техническими результатами; 4) информационные, валютно-финансовые и кредитные связи между странами; 5) движение капитала и рабочей силы; 6) деятельность международных экономических организаций, хозяйственное сотрудничество в решении глобальных проблем

Основные признаки МЭО в сфере развитого рыночного хозяйства следующие: 1) в основе МЭО лежат разделение труда и обмен в международном масштабе; 2) участники МЭО экономически обособлены; 3) в МЭО более полно действуют законы спроса, предложения и свободного ценообразования; 4) мировой рынок МЭО характеризуется конкуренцией товаров и услуг, продавцов и покупателей; 5) являясь основной формой МЭО - международная торговля представляет собой множество межстрановых потоков продукции; 6) обмен товарами и услугами, международное перемещение факторов производства опосредованно движением денег, системой расчетов, товарными кредитами, валютными отношениями; 7) МЭО предполагают собственную инфраструктуру, специальные институты (ВТО, ВБ, МВФ и др.); 8) МЭО подвержены монополизации (ТНК, ТНБ, ОПЕК); 9) МЭО не свободны от международного, регионального, государственного вмешательства и регулирования.

5.2. Объекты и субъекты МЭО в условиях рынка. Объекты МЭО - товары, услуги и материально-денежные и трудовые ресурсы, которые являются предметом международного обмена. Объекты МЭО обращающиеся в международной торговле, объем, который составляет в настоящее время 15 трлн долларов. Важная особенность здесь - устойчивость и масштабность товаро- потоков между странами

Субъектами МЭО - экономически обособленные стороны (страны, частные фирмы, предприятия, отдельные предприниматели, международные организации) осуществляющие международный обмен.

5.3. Принципы и особенности механизма МЭО. Основу деятельности участников МЭО и механизма последних является маркетинговый подход. То есть потенциальному экспортеру необходимо знать потребности, склонности и предпочтения покупателей, состояние и перспективы рынка и соответствующих его сегментов в той стране, куда он собирается вывозить свою продукцию. Необходимы изучения, оценка и прогноз макроэкономической среды (экономических, природно-климатических, экологических, социокультурных, нравственно-правовых, религиозно-этнических, политических и др. условий). Подобная работа необходима и при импортных операциях. Важнейшей составляющей в сфере МЭО является анализ конкуренции. При этом на международном рынке особое значение придает к требованиям по исключению недобросовестной конкуренции и недопущению злоупотреблений доминирующим положением на рынке. Для достоверного выявления и оценки конкурентоспособности продукции и позиции конкурентов, определения своих сравнительных преимуществ выходу на внешний рынок, должно предшествовать изучением продукции конкурентов, а также общей картиной деятельности конкурирующих фирм. В целом механизм МЭО - система экономических инструментов, организационных мер и институтов, обеспечивающих осуществление МЭО.

6. Международная торговля.

6.1. Сущность и роль международной торговли в мировой экономике. Мировые хозяйственные связи берут свое начало от мировой торговле. Она обеспечивает значительные преимущества и дает возможность более эффективно использовать имеющиеся в стране экономические ресурсы. Международная торговля (МТ) - это обмен товарами и услугами, которые осуществляются покупателями, продавцами и посредниками разных стран с целью получения выгоды от производимых торговых сделок. МТ основывается на том, что ни одна страна мира, даже самая экономически развитая, не в состоянии производить все самостоятельно, и вынуждена обменивать избыток своих товаров на те товары (услуги), которых не хватает. Страны,

специализируясь на производстве определенной продукции, имеющей преимущества в силу природно-климатических и экономических условий, получают больше чем, если бы пыталось производить все необходимое. Рациональное ведение хозяйства требует, чтобы любой товар производился той страной, у которой для этого имеются лучшие условия, т.е. низкие издержки производства. Таким образом, внешняя торговля является выгодной

для всех ее участников. При этом каждая страна может найти ка МР свое место, эффективно используя свое богатство, получая при этом большие доходы. Заметную роль в международной торговле играют развитые страны, которые, используя достижения НТР, производят конкурентоспособную продукцию (услуги). *Анализ направлений торговли позволяет выявить, что опережающими темпами растет взаимная торговля между промышленно развитыми странами (60 % мирового экспорта). Концентрация торговли в зоне промышленно-развитых стран связана с экономической мощью, конкурентоспособности и наличием новейших информационных технологий, < достижений. Поэтому для повышения конкурентоспособности странам необходимо постоянно приспосабливаться к меняющимся потребностям МР, (внедрения достижения НТР и активное включение в систему МРТ), В МТ большее значение имеет продукция обрабатывающей промышленности, (обмен полуфабрикатами, промежуточными формами изделий, отдельными частями конечного продукта), Доля продовольствия, сырья и топлива всего составляет 1/4. Происходит т.н. «интеллектуализация» МТ. Кроме того, в МТ «экспорт и импорт услуг», которые по статистике национальных счетов подразделяются на потребительские (рестораны, гостиницы, домашние услуги), социальные (образование, медицина, благотворительность), производственные (инжиниринг, консультации, кредитные услуги) и распределительные (торговля, транспорт, фрахт). При этом примерно 2/3 объема международной торговли составляют капиталоемкие услуги (туризм и судоходство) в частности самый большой торговый флот имеется в Японии, а в сфере иностранного туризма лидируют Великобритания, США, Франция и Испания Характерной чертой последних лет является «бартеризация» внешнеэкономических сделок - рост встречной торговли. То есть покупатели требуют от поставщиков купить у них в обмен товар для собственного использования или перепродажи (от 20 до 30 % всей МТ). Наблюдается конкуренция в МТ, качестве и технической новизны изделий, надежности, дизайна, экологичности. Удача во внешней торговле

обеспечивается хорошо организованным послепродажным обслуживанием. В условиях НТР возросло значение международного обмена научно-техническими знаниями в различных формах (лицензия, инжиниринг, лизинг). Лицензия - это разрешение на использование другим лицом или организацией изобретения, технологии, коммерческой информации, торговой марки и др. При инжиниринге предполагается оказание услуг фирме, которые ей пришлось бы проделать самой для внедрения какого-либо изобретения и производства. При лизинге происходит долгосрочная аренда оборудования (н., самолета) с его полной амортизацией за период действия соглашения и «последующей передачей в собственность к фактическому пользователю. Таким образом, в данном случае банк покупает оборудование для последующей сдачи в долгосрочную аренду производителю. Внешняя торговля состоит из экспорта и импорта. Под экспортом понимается вывоз товаров из страны для реализации на внешнем рынке. Импорт представляет собой ввоз в страну иностранных товаров, производство которых в настоящее время внутри страны экономически невыгодно. Разновидностью экспортно-импортных отношений являются реэкспортные (вывоз за границу ранее ввезенного в данную страну товара, не подвергнутого в ней какой-либо переработке) и реимпортные операции (ввозимом из-за границы ранее экспортированных отечественных товаров, не подвергнувшихся там переработке). Соотношение между экспортом и импортом называется торговым балансом, а разница между ними представляет сальдо торгового баланса. В практике МЭО широко применяются встречная компенсационная торговля (операции по реализации товаров. 12 когда предусматриваются встречные обязательства экспортеров закупить у импортеров продукцию на часть или полную стоимость экспортируемых товаров). Встречная компенсационная торговля состоит из следующих типов: 1) краткосрочная торговая компенсация, где продавец товара соглашается получить оплату частично или полностью в виде поставок покупателя; 2) встречные закупки, где экспортер обязуется закупить или обеспечить закупку третьей стороной товаров импортера; 3) сделки типа «офсет» - джентльменское соглашение, которое не содержит имеющего законную силу юридического обязательства экспортера в отношении встречной закупки; 4) сделки типа «свитч» - "передача экспортером своих финансовых обязательств по встречной закупке третьей стороне; 5) авансовые закупки - экспортные и импортные поставки здесь меняются местами. В мировом экспорте преобладающее место занимают развитые страны (75 %), а продукция развивающихся

государств и стран с переходной экономикой составляет 25 % мирового товарооборота.

6.2. Протекционизм и свободная торговля. В МТ действуют две концепции - протекционизм и свободная торговля (фритредерство). Протекционизм представляет собой защиту собственной промышленности путем введения высоких пошлин на импортные товары, т.е. это защита внутреннего рынка от иностранной конкуренции. Под свободной торговлей понимают такую политику, когда структура экспорта и импорта формируется рынком. При анализе МТ преимущественное развитие получила свободная торговля в условиях открытости экономики многих стран мира. Несмотря на это большинство стран в МТ используют тарифные и нетарифные методы. Тарифное регулирование - это метод государственного регулирования внешней торговли. В него входят таможенные пошлины, которые означают государственные налоги за провоз через границу иностранных товаров и других материальных ценностей. По форме обложения различаются следующие таможенные пошлины: адвалорные (устанавливаются в процентах от стоимости товара), специфические (устанавливаются в денежной форме от веса товара); смешанные (сочетание адвалорных и специфических пошлин). Систематизация по группам товаров таможенных пошлин называется таможенным тарифом, который обычно включает три группы пошлин: максимальные, минимальные и льготные. Последние, как правило, применяются при торговле с развивающимися странами. Минимальные пошлины взимаются с товаров тех стран, с которыми заключены договоры о политике наибольшего благоприятствования. Максимальные пошлины обычно применяются в торговле со странами, с которыми нет торговых соглашений. Существующие во внешней торговле нетарифные методы, которые носят экономический, социальный и политический характер. К ним относятся: 1) квотирование (означает установление объема иностранных товаров, ежегодно разрешаемых государством для ввоза в страну); 2) государственная монополия внешней торговли. 3) национальные стандарты; 4) санитарный контроль; 5) запрет ввоза определенных товаров и др. К другим стимулирующим экспорта товаров нетарифным мерам относится субсидирование (прямая денежная поддержка национального производства). Различаются прямые, косвенные, внутренние и экспортные виды субсидирования. С целью подавления конкурентов и вытеснения их с рынков страны проводят демпинговую

политику. Демпинг - метод финансовой нетарифной политики поддержания экспорта в другие страны, путем снижения экспортных цен на товары, которые ниже существующих в этих странах. При регулировании МТ используются также неэкономические методы, к которым относят заключение договоров и установление различных правовых режимов. В последнее время наблюдается постепенное движение в странах либерализации МТ (процесс снижения таможенных и нетарифных барьеров на пути их развития МТ).

7. Мировой рынок труда.

7.1. Сущность и формы миграции рабочей силы.

В систему МЭО входит международная миграция рабочей силы и населения. Миграция - это перемещение или переселение трудоспособного населения за пределы национальных границ в поисках работы на более выгодных условиях, чем в стране проживания, сроком более чем на год. Международная миграция включает такие процессы, как эмиграция и иммиграция. Эмиграция - это выезд из страны на постоянное место жительства, а под иммиграцией понимаю! въезд в страну на постоянное место жительства. Существуют также понятия репатриации и реэмиграции. Репатриация - это возвращение в страну происхождения ранее выехавших граждан, а реэмиграция - возвращение эмигрантов в свою страну на постоянное место жительства. Международная трудовая миграция формирует мировой рынок труда, который состоит из рынка неквалифицированной рабочей силы (традиционными поставщиками ее являются экономически слаборазвитые страны) и рынки высококвалифицированной рабочей силы. Миграцию научных и инженерно-технических кадров преимущественно в промышленно-развитые страны называют «утечкой умов». В целом международная трудовая миграция обусловлена следующими причинами экономического характера: 1) снижение спроса на низко квалифицированную рабочую силу и рост ее предложения; 2) рост спроса на высококвалифицированных специалистов в США и Западной Европе; 3) межгосударственные различия в заработной плате); внеэкономического характера: 1) демографические; 2) политико-правовые, 3) религиозные; 4) национальные; 5) культурные; 6) психологические; 7) экологические). В целом примерно 25-30 млн. человек мира ежегодно переезжают из своей страны в другую. Общее количество иностранных рабочих в США составляет около 8 млн. человек, странах Западной Европы - около 7 млн.,

в Латинской Америке - 4 млн., в странах Ближнего Востока и Северной Америки - 3 млн. Международные мигранты подразделяются на следующие категории: 1) рабочие- мигранты по контракту; 2) рабочие-фронтальеры (это рабочие, которые ежедневно пересекают границу, чтобы работать в соседнем государстве); 3) нелегальные митранты - это (лица, которые в поисках работы нелегально въезжают в страну); 4) беженцы, (большинство из которых являются жертвами войн и межнациональных конфликтов), 5) лица, которые просят убежища. К последним, относятся граждане, которые направляют правительствам стран свои прошения по политическим, экономическим или иным мотивам. Итак, основными причинами существования трудовой миграции являются неравномерность процесса инвестирования в различных странах и национальные различия в заработной плате.

7.2. Масштабы и направления миграции рабочей силы. Международная трудовая миграция является нормальным, закономерным процессом, так как она обусловлена с образованием мирового хозяйства. Происходит интернационализация хозяйственной жизни, осуществляется международное движение капиталов, расширяется международная торговля, развивается международное сотрудничество в области производства, науки, техники, образования и культуры. Все вышперечисленное стимулирует международную миграцию рабочей силы. Одной из основных закономерностей международной миграции у на современном этапе является увеличение ее масштабов. Для того чтобы миграционный процесс имел, цивилизованный характер, мировое сообщество разработало международную нормативно-правовую базу внешней трудовой миграции. Правовой основой являются Декларация прав человека, принятая ООН в 1948 г, Конвенция ООН «О статусе беженцев»; конвенция международная организация труда (МОТ) и другие документы. В соответствии с ними каждая страна разрабатывает собственную миграционную политику, которая представляет собой комплекс мер регулирования миграционные процессов, использования в стране иностранной рабочей силы, социальной защиты работников-мигрантов, регламентирования потоков беженцев, предоставления и лишения гражданства. Страны-экспортеры и страны-импортеры трудовых ресурсов, международные организации по миграции совершенствуют законодательство, механизм регулирования миграционных процессов и потоков с учетом национальных интересов. Для иммиграционных законодательств многих стран характерны следующие общие черты: 1)

профессиональная квалификация; 2) ограничение личного характера; 3) количественное квотирование; 4) экономическое регулирование; 5) временные ограничения; 6) географические приоритеты; 7) запреты. В целом из перечисленного просматриваются две тенденции: первая - стремление к открытой экономике и, следовательно, к свободному перемещению трудовых ресурсов; вторая - политика протекционизма, регулирования и ограничения международной миграции. Трудовые ресурсы в рыночной экономике ищут себе наиболее выгодное применение. Исходя из этого складываются международные центры миграционных потоков, которые образуют мировой рынок труда (США, Западная Европа, Ближний Восток, Латинская Америка и Австралия).

8. Международное движение капитала.

8.1. Сущность и формы международного движения капитала (МДК). МРТ также реализуется путем движения капитала. МДК - движение одного из факторов производства за границу стоимости в денежной или товарной форме, в целях систематического получения прибылей и достижения других экономических, и политических выгод. То есть движение капитала связано с изъятием части финансовых или материальных ресурсов из процесса национального экономического оборота в одной стране и включение их в производственный процесс в других странах.

По характеру и формам международные капиталовложения могут быть разными. По источникам происхождения МДК бывает: 1) государственный (средства из госбюджета, которые уходят за рубеж или оттуда по решению правительств - государственные займы, ссуды, гранты, помощь и др.); 2) частный (средства из негосударственных источников, помещаемые за рубеж или принимаемые из-за рубежа частными лицами - инвестиции, торговые кредиты, межбанковское кредитование). По характеру использования МДК бывает: 1) предпринимательские (прямо или косвенно вкладываются в производство и связаны с получением того или иного объема прав получения прибыли в форме дивиденда); 2) ссудные (предоставление средств взаймы ради получения процента). По целям МДК бывает: 1) прямые (вложение капитала во имя получения долгосрочного интереса и обеспечивают его с помощью права собственности); 2) портфельные инвестиции (дают долгосрочное право на доход). МВФ выделяет еще одну группу - «прочие инвестиции» (международные займы и банковские депозиты; они могут быть попеременно то в портфельных, то в прямых инвестициях).

8.2. Роль прямых иностранных инвестиций. Прямые инвестиции оказывают существенное воздействие на всю МЭ и с точки зрения фирмы выражается, во-первых, обеспечением для себя стабильного рынка непосредственно или в качестве трамплина для выхода на рынки третьих стран; во-вторых, образование своего внутреннего рынка, те или иные секторы которого расположены в отдельных странах; в третьих - включение своего интереса в межгосударственные отношения на региональном и международном уровне. Наблюдается быстрый рост прямых иностранных инвестиций (80-е годы 450 млрд. долл., 1990 г.- 1,7 трлн. долл., 2000 г.- около 4 трлн. долл.).

8.3. Мировой рынок ссудных капиталов. В целом становление рынка ссудного капитала происходило одновременно с формированием мирового хозяйства. Мировой рынок ссудных капиталов - это совокупность спроса и предложения на ссудный капитал заемщиков и кредиторов разных стран. Этот рынок аккумулирует и перераспределяет финансовые ресурсы в мировом масштабе. Перераспределение ссудного капитала между странами через рыночный механизм ускоряет структурные изменения в МЭ и усиливает процесс интернационализации производства. Мировой рынок ссудных капиталов состоит из двух секторов (мировой денежный рынок и мировой рынок капиталов). Мировой денежный рынок объединяет спрос и предложения ссудного капитала, который функционирует в качестве международного покупательного и платежного средства. А мировой рынок капиталов способствует заимствования, осуществляемые на длительные сроки и используемые для финансирования капиталовложений. Мировой рынок ссудных капиталов имеет особую структуру. Это заемщики, кредиторы разных стран, а также посредники между ними (крупнейшие транснациональные банки, финансовые компании, фондовые биржи и учреждения, которые аккумулируют огромные денежные накопления, поступающие на мировой рынок). Мировой рынок капиталов включает в себя международных финансовых центров, таковыми являются Нью-Йорк, Лондон, Цюрих, Франкфурт-на-Майне, Токио, Сингапур, Гонконг. Международный рынок ссудных капиталов выполняет следующие функции: 1) перераспределительную; 2) экономию издержек обращения; 3) концентрацию и централизацию капитала.

8.4. Основные виды кредитных операций и МР капиталов. Основной формой ссудного капитала в сфере МЭО является международный кредит (МК). МК предоставляется заемщику валютные ресурсы на условиях возвратности, срочности и уплаты процентов. По срокам МК подразделяются на: 1) краткосрочные (до одного года); 2) среднесрочные (до 5 лет); долгосрочные (свыше 5-7 лет). В зависимости от субъектов МК делится на: 1) частные (предоставляемые фирмами, банками); 2) правительственные; 3) кредиты международных валютно-финансовых организаций. По целевому назначению МК бывают: 1) связанные (кредит имеет строго целевой характер, закрепленный в кредитном соглашении); 2) финансовые (используются по усмотрению заемщика на любые цели). С точки зрения формы предоставления МК различают: 1) товарные (преимущественно коммерческие кредиты); 2) валютные (финансовые). За последние годы на международном рынке ссудных капиталов большое распространение получили различные новые финансовые инструменты краткосрочные и среднесрочные обязательства с плавающей процентной ставки.

9. Мировая валютная система.

9.1. Понятие о мировой валютной системе. Мировые хозяйственные связи опосредуются движением денег. Совокупность экономических отношений, которые возникают при функционировании денег в международном обороте, называются валютными отношениями. При помощи последних осуществляются международные расчеты и платежные операции в МЭ. Формирование и развитие МР, интенсификация движения товаров, услуг, капиталов и рабочей силы увеличивают движение денежной массы в мировом хозяйстве, усложняют валютные отношения, которые постепенно приводят к образованию мировой валютной системы (МВС). Под валютной системой понимают государственно-правовую форму организации валютных отношений. При этом различаются национальная и мировая валютные системы. Национальная валютная система устанавливает принцип организации и регулирования валютных отношений того или иного государства. Она формируется на основе денежной единицы, т.е. денежная единица страны считается валютой государства. В процессе развития международных экономических отношений на базе национальных валютных систем возникает и функционирует мировая валютная система (МВС). Она представляет собой определенную форму организации международных валютных отношений, которая законодательно

закрепляется международными отношениями. Основными элементами МВС являются: 1) международные платежные средства; 2) механизм установления и поддержание валютных курсов; 3) порядок в международных платежах; 4) режим конвертируемости валют; 5) порядок функционирования валютных рынков и мировых рынков золота; 6) международный статус организации, регулирующих валютные отношения в МЭ.

9.2. Эволюция МВС. Первой сложившейся МВС была Парижская (с 1867г. до начала 20-х годов XX в.), которая была принята золотомонетного стандарта и режим свободно плавающих валютных курсов с учетом спроса и предложения. Золотомонетный стандарт представляет собой форму организации валютных отношений, в которой золото используется как денежный товар. Поэтому каждая национальная валюта имела золотое содержание, в соответствии с которым устанавливался ее паритет к другим валютам. Вторая сложившаяся МВС была Генуэзской (1922г.) которая базировалась на золотодевизном стандарте (в дополнение к золоту использовались девизы - иностранные валюты). Золотые паритеты были сохранены, а режим плавающих валютных курсов восстановлен. Некоторое время в отдельных странах (США, Великобритании, Франции) использовался также золотослитковый стандарт. В основу третьей МВС - Бреттон-Вудской (1944г.) были следующие принципы: 1) был сохранен в урезанном виде золотодевизный стандарт; 2) золото продолжало использоваться в различных формах - золотые паритеты, связь доллара США с золотом. Фактически установлен долларовый стандарт, так как доллар стал единственной валютой конвертируемой в золото. К замене Бреттон-Вудской системы МВС привела Ямайская (1976г.). Вместо золотодевизного стандарта был введен стандарт специальных прав заимствования (СПЗ) и представляющих собой международные активы в виде записей на специальных счетах в МВФ. Стоимость 1 единицы СПЗ определяется на основе валютной корзины, в состав которой в настоящее время входят (в процентах) доллар США (39), Японская иена (18), немецкая марка (21), английский фунт стерлингов (11) и французский франк (11). Фактически произошло демонетизация золота (утраты им денежных функций). Были отменены золотые паритеты. В соответствии с рыночными условиями валютный курс, как и цены на все другие товары, устанавливается на основе спроса и предложения. Таким образом, спрос формируется исходя из потребностей в иностранной валюте на приобретение необходимых товаров и услуг,

расходы туристов и другие внешние платежи, а предложение определяется экспортом товаров, полученными займами и т.д. При этом страны договариваются принимать меры против резких колебаний валютных курсов и интересах МТ. Однако следует отметить, что курсы валют ведущих стран (США, Япония, Канада, Великобритания) устанавливаются на основе спроса предложения, а развивающиеся страны пытаются привязать свои валюты к какой-нибудь сильной валюте (в основном, к доллару США), европейские страны, входящие в ЕС, предпринимают согласованные меры по укреплению единую валюту (евро).

9.3. Валютный курс и конвертируемость валют. С возникновением МВС объективно необходимым стала установление различных режимов обратимости национальных валют, т.е. возможности их непосредственного обмена друг с другом. Валютный курс (ВК) при этом выступает как цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах других стран. Порядок установления в корректировке ВК является важнейшим элементом валютной системы. При золотом стандарте обменные курсы валют устанавливались на основе их официального золотого содержания. При неразменных на золото бумажных деньгах процесс формирования ВК усложняется. В таких ситуациях в основе обмена валют лежит соотношение их покупательских способностей, или паритет покупательской способности (ПКС). Для установления ПКС используют набор товаров и услуг, которые входят в условную потребительскую корзину двух стран, чьи ВК необходимо установить. Например, цена потребительской корзины одноименных товаров в Казахстане составляет 3000 тенге, а такая же корзина в Кыргызстане

1 000 сомов. Отсюда можно сделать вывод, что на один сом в Кыргызстане можно купить в три раза больше товаров, чем на один тенге в Казахстане, т.е. один сом состоит из 3 тенге. Фиксирование курса национальной денежной единицы в иностранной называется валютной котировкой. При этом имеются прямая котировка, (денежная единица иностранной валюты приравнивается к определенному числу единиц национальной валюты - например, 1 доллар равен 46 сомам) и обратная котировка (денежная единица национальной валюты приравнивается к определенному числу иностранной валюты - например, 1 сом равен 3 тенге) ВК делится на курс продавца и курс покупателя. Курс продавца - это курс банка резидента, по которому он продает иностранную валюту; курс покупателя - это курс, по которому банк покупает иностранную валюту. Например, котировка 1 доллар¹ равен

19,21/50 сом. Это означает, Национальный банк Кыргызстана готов купить 1 доллар за 19,21 сом и продать его клиенту за 19,50 сом. Разница между курсом продавца и покупателя называется маржой, за счет которой покрываются издержки, и создается прибыль банка по валютным операциям. Государство регулирует национальный режим валютных сделок, так как обратимость валюты влияет на включение национальной экономики в мировое хозяйство и МРТ. В этой связи различаются 3 степени конвертируемости (обмениваемоеTM) валют. Свободно конвертируемая валюта (СКВ), бывает в случае. отсутствия каких-либо законодательных ограничений на совершение валютных сделок по любым видам валютных операций и обладает внутренней и внешней обратимостью, в таких валютах совершаются международные расчеты. К ним относятся, доллар США, евро - ЕС, Японская иена, английский фунт стерлингов, швейцарский франк и др. Однако основная, доля международных расчетов (более 70%) осуществляется через доллар США. Частично конвертируемая валюта (ЧКВ) - это валюта, которая обладает внутренней и внешней обратимостью. Она бывает в тех странах, где существуют какие-либо ограничения на обмен валюты. Неконвертируемая валюта (НКВ) - национальные денежные единицы тех стран, где действуют законодательные ограничения практически на все операции с валютой.

9.4. Государственное регулирование валютного курса. Колебание валютного курса имеет большое влияние на экономику, поэтому государство внимательно следит за его движением и регулирует ВК как внутри страны, так и в международных отношениях. Существуют прямые и косвенные методы государственного регулирования. К косвенному регулированию относятся все рычаги кредитно-денежной и финансовой политики государства. К прямому регулированию относятся политика учетной ставки Национального (НБ) страны и валютные интервенции на внешних валютных рынках. При необходимости повышения ВК НБ повышает учетную ставку, т.е. процент, который НБ и взимает: с коммерческих банков за предоставленный им кредит. На обменный курс национальной валюты влияет валютная интервенция, когда государство продает (или покупает) валюту своей страны на внешних рынках. Продажа национальной валюты способствует снижению валютного курса, так, как на рынке увеличивается ее предложение. К методам прямого воздействия на ВК относятся девальвация и ревальвация национальной валюты. Девальвация в условиях плавающих курсов означает, что государство

законодательно объявляет о снижении ВК по отношению к валютам других стран Ревальвация направлена на повышение ВК .

9.5. Международные расчеты и ее формы. Национальная валюта обменивается на иностранную для осуществления платежей за границу при возникновении обязательств перед иностранными юридическими и физическими лицами, С другой стороны, основным каналом поступления иностранной валюты в страну являются платежи из-за границы. То есть международные расчеты - организации и регулирование платежей по денежным требованиям и обязательствам, возникающим на базе экономических, политических, научно-технических и культурных отношений между государствами, юридическими и физическими лицами, находящимися в разных странах

10. Международные финансово-кредитные организации.

10.1. Международные финансово-кредитные организации. Международные валютно-кредитные и финансовые институты в той или иной мере выполняют следующие функции: 1) регулирования международных валютных, кредитных и финансовых отношений; 2) проведения исследований по проблемам валютно-кредитной и финансовой сфер мирового хозяйства, 3) выработки рекомендаций и предложений. Крупными международными финансово-кредитными организациями являются Международный валютный фонд (МВФ), Международный банк реконструкции и развития (МБРР), Всемирный банк (ВБ), Международная финансовая корпорация (МФК), Международная ассоциация развития (МАР), Многостороннее Агентство по инвестиционным гарантиям (МАИГ), Европейский Инвестиционный банк (ЕИБ), Азиатский банк развития (АБР), Исламский банк развития (ИБР) и др. МВФ - организован на основе Бреттон- Вудских соглашений в 1944 году с участием представителей 44 стран мира. В настоящее время членами МВФ являются более 180 стран. Участникам организации может стать любая страна, которая проводит самостоятельную внешнюю политику и готова признать права и обязанности, предусмотренные уставом МВФ. Почти все высокоразвитые и крупные страны являются членами МВФ .Основными задачами МВФ являются: 1) расширение международно сотрудничества в денежной области, обеспечение роста международной валютной стабильности; 2) обеспечение роста международной торговли; 3) устранение ограничений в обмене денег ; 4) оказание технической и

консультативной помощи государствам членам МВФ. При вступлении в МВФ каждая страна вносит определенную сумму средств - квоту, которая является своеобразным членским взносом, (взносы по квоте являются основным источником денежных средств МВФ). От величины квоты зависит число голосов, которое имеет государство - член Фонда. Наибольшую квоту в капитале МВФ и соответственно наибольшее число голосов имеет США - 17,7% общего количества, голосов, Германия и Япония по 5,5% , страны ЕС 16% , Россия - 2,9%. Поэтому США и страны ЕС могут блокировать важнейшие решения МВФ. Кроме контроля за МВБ и финансовой поддержки страны - члены МВФ оказывают определенные услуги, в частности, путем подготовки кадров в своем учебном институте в Вашингтоне МВФ проводит широкую финансовую компанию гго оказанию помощи государствам Центральной и Восточной Европы, странам Балтии, Российской Федерации государствам бывшего Советского Союза, а также всем развивающимся странам. Другим важным финансово-кредитным организациям является Всемирный банк (ВК), который состоит из четырех отдельных институтов: Международного банка реконструкции и развития (МБРР), Международной ассоциации развития (МАР), Международной финансовой корпорации (МФК) и Многостороннее инвестиционно-гарантийное агентство (М4ИГ-)МБРР - межправительственная финансовая организация и ее членами могут быть только страны-члены МВФ. Задачи МБРР заключаются в следующем: 1) стимулирование экономического развития стран членов МБРР (в настоящее время главным образом развивающихся стран): 2) содействие к развитию международной торговли, 3)содействия поддержанию платежных балансов. МФК создана для финансирования предприятий частного сектора в странах-членах МФК. Она предоставляет займы на сроком до 15лет (по процентным ставкам не ниже рыночных) и только высокорентабельным предприятиям на развивающихся странах МАР специализируется на содействии к экономическому развитию наименее развитых стран путем льготного финансирования. Кредиты МАР предоставляются

Мы .правительством соответствующих стран (беспроцентные кредиты на 50 лет с десятилетним льготным периодом).Другие финансово-кредитные институты также оказывают соответствующую финансовую помощь к развивающимся государствам и странам переходной экономики

10.2. Международные и региональные экономические организации. Современные международные и региональные экономический организации обеспечивают стабильное и упорядоченное развитие МЭ Они

отличаются друг от друга по формам, целям и кругу решаемых задач. К международным экономическим организациям, помимо перечисленных относятся: Генеральное соглашение по торговле и тарифам (ГАТТ). Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Программы развития ООН (ПРООН), Всемирная торговая организация (ВТО). В частности, основной задачей ГАТТ является согласование государственных мер регулирования внешней торговли, включая размеры таможенных пошлин, экспортные субсидии, количественные ограничения импорта. В состав ОЭСР вошли 24 развитые страны (19 западноевропейских и США, Канада, Япония, Австралия, Новая Зеландия). ОЭСР координирует и разрабатывает единую экономическую политику стран с рыночной экономикой и их отношения с другими государствами ПРООН являясь вспомогательным органом Генеральной Ассамблеи ООН, координирует планирование осуществляемых ООН программы технического сотрудничества. ВТО - организационный межгосударственный механизм, в задачу которого входит обеспечить реализации правовых документов в сфере МТ товарами и услугами. При этом правительства стран-участниц ВТО, взяв на себе жесткие обязательства, одновременно создают для своих экспортеров и импортеров, предпринимателей и потребителей более открытые, универсальные правила торговли на МР. В развитии мирохозяйственных связей важное место отводится к региональным экономическим организациям. В настоящее время в мире функционируют около 30 различных экономических организаций интегрального характера, которые охватывают различные регионы и континенты земного шара. В целом интеграционные объединения характеризуются территориальной близостью и сходством экономического и социального развития, наличием общих культурно-исторических традиций, а также общих политических целей и задач. Значительной степени зрелым европейским объединением является Европейский Союз (ЕС). ЕС - результат почти 40 летней эволюции региональной, экономической, социальной и политической интеграции в Европе. В ЕС входят европейские государства с общей численностью населения около 500 млн. человек. ЕС является одним из основных экономических центров МЭ и превосходит по совокупному ВВП и объему внешней торговли США и Японию. Помимо ЕС, в Европе имеется другое крупное объединение - Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ). Сюда входят Великобритания, Исландия, Австрия, Швейцария,

Норвегия, Финляндия, Швеция. Она представляет собой зону свободной торговли, причем режим беспошлинного товарооборота в рамках ЕАСТ действуют только в отношении промышленных товаров и не распространяется на сельскохозяйственную продукцию. В 1992 году в Центральной Европе возникло еще одно интегральное; объединение — Центрально европейская зона свободной торговли промышленными товарами (Польша, Венгрия, Чехия и Словакия, Словения, Румыния, Болгария). В 1992 году США, Канада и Мексика создали Североамериканскую ассоциацию свободной торговли (НАФТА), с населением около 375 млн. человек. НАФТА располагает мощным экономическим потенциалом, (почти 20% объема МТ). В Латинской Америке имеются следующие интеграционные объединения: Латиноамериканская ассоциация свободной торговли (ЛАСТ) - основной задачей является создание зоны свободной торговли; Латиноамериканская интеграционная ассоциация (ЛАИИ) - целью является содействие развитию внутри региональной торговли и регионального экономического сотрудничества; Центральноамериканский общий рынок (ЦАОР) - целью является ликвидация пошлин внутри стран-участниц; Центральноамериканская система интеграции (ЦАСИ) - задача гармонизация национальных тарифов и постепенная либерализация взаимной торговли; МЕРКОСУР - общий рынок стран южного конкурса - это крупнейший интегрированный рынок Латинской Америки, (Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай); где сосредоточено 47% населения (более 200 млн. чел.) 50% совокупного ВВП (более 1,1 трлн. долларов) и 34% объема внешней торговли континента. Интеграционные процессы в Африке начались в 1960-е годы. В настоящее время здесь имеются следующие интеграционные объединения: Экономическое сообщество государств Западной Африки (ЭЖОВАС) - свободное перемещение людей и товаров, развитие торговли транспортной сети, создание единой валютной зоны и др.; Южноафриканское сообщество развития (САДК) - создание единой энергосистемы юга Африки, общей железнодорожной сети, совместное использование водных ресурсов, подготовка кадров и обмен технологиями и др.; Общий рынок восточной и южной Африки (КОМЕСА) - создание зоны свободной торговли; Таможенный и экономический союз Центральной Африки (ЮДЕАК) - принятие единого внешнего таможенного тарифа, единой валюты и др., Союз Арабского Магриба - организация широкомасштабного экономического сотрудничества.

С 1981 года действует Совет по сотрудничеству Арабских государств Персидского залива, а в 1998 году образована р а б с к а я зона свободной торговли (АФТА). В 1967 году была образована Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) с населением около 500 млн. человек (все государства Юго-Восточной Азии). Совокупный ВВП АСЕАНа составляет около 700 млрд. долл. и играет большую роль в налаживании и развитии экономического сотрудничества (инвестиции, энергетика, финансы, банковское дело и др.) между стран – членами В последнее время особенно важное значение стало иметь Азиатско- Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) образованная в 1989 году. В АТЭС входит (Россия, Австралия, Бруней, Вьетнам, Гонконг, Индонезия, Канада, КНР, Республика Корея, Малайзия, Тайвань, Филиппины, Чили, Япония и др.). На долю АТЭС приходится около половины мирового ВВП и мирового экспорта. Долгосрочной целью АТЭС является формирование в регионе свободной и открытой торговли, инвестиций, а также создание максимально благоприятных условий для свободного перемещения капиталов, товаров и услуг.

11. Модели макроэкономического развития.

В современном мире в силу социально-экономических различий сложились и успешно функционируют определенные модели экономического развития. Модель экономического развития (МЭР) - это совокупность элементов, формирующих целостность национального хозяйства и механизм, обеспечивающий тесную связь и взаимодействие их элементов. По своему характеру МЭР являются природно-естественными, технологическими, экономическими, социальными, политическими, психологическими, социо-культурными, историческими и конфессиональными. МЭР каждой страны - это результат длительного исторического процесса, в течение которого выстраивается соотношение элементов модели и формируется механизм их взаимодействия.

К основным критериям, по которым оценивается содержание МЭР проводятся со сравнением национальных экономических систем, 1) соотношение форм собственности; 2) уровень развития и формы организации рыночной среды в целом и ее отдельных сфер; 3) границы и методы государственного воздействия на экономику; 4) цели и средства проводимой экономической политики, 5) источники и масштабы финансирования экономики, ее инновационный

механизм; 6) структура капиталов компаний; 7) система управления и организация труда на предприятиях; 8) степень открытости экономики; 9) динамика, структура и управление внешнеэкономическими связями). Эффективность той или иной МЭР определяется ее жизнеспособностью, возможностью постоянно и адекватно реагировать на внешние и внутренние дисбалансы. В целом эффективность модели наиболее полно оценивается в показателях роста экономического потенциала и благосостояния населения. Для экономики высоко развитых стран характерны 3 группы национальных МЭР: либеральная, социально-ориентированная и социально-демократическая. Для либеральной (американской) модели характерны следующие черты: 1) абсолютное преобладание частной собственности; 2) законодательное обеспечение максимальной свободы субъектов рынка; 3) ограничение сферы государственного регулирования в основном проведением макроэкономической политики; 4) относительно небольшая доля государственного бюджета в ВВП. В социальном плане ставится задача, чтобы каждый трудоспособный член общества все социальные блага (обеспечение старости) зарабатывал сам. Для социально-ориентированной (германской) модели характерны следующие параметры: 1) «смешанная экономика», в которой достаточно весома* доля государственной собственности, 2) макроэкономическое регулирование осуществляется соответствующими • средствами кредитно-денежной, налогово-бюджетной, инвестиционной политики и регулированием занятости; 3) государственная поддержка конкурентных отношений в экономике и содействие в развитии малого и среднего бизнеса; 4) высокая доля госбюджета в ВВП; 5) развитая система социальной поддержки населения при ведущей роли государства; 6) функционирование института производственной демократии. Для социально-демократической (шведской) модели экономики свойственно: 1) значительная роль государственного сектора, в структуре которого преобладают объекты социального назначения; 2) доля госбюджета в ВВП превышает 50% и в расходной части бюджета доминируют статьи, финансирующие социальную сферу; 3) регулирование трудовых отношений на национальном уровне; 4) государственная социальная политика, минимизирующая уровень безработицы и дифференциацию населения по уровню доходов; 5) развитая система производственной демократии. Особое место принадлежит восточноазиатской японской МЭР, которая предусматривает гармонизацию отношений в обществе на всех его уровнях и во всех социальных сферах на основе уважения традиций

японского уровня жизни. Японская экономика отличается развитым планированием и координацией экономической деятельности правительства и частного сектора. Разнообразие МЭР в развивающихся странах мира условно подразделяется на две группы, в основе которых лежит деление стратегий развития на основе экспорто ориентированного и импортозамещающего экономического роста. К первой группе можно отнести южнокорейскую МЭР, а ко второй - МЭР Латиноамериканских стран.

12. Глобализация и глобальные проблемы мирового хозяйства.

Глобализация МЭ является сложной, многоаспективной проблемой. За этим понятием скрывается множество явлений и одновременно протекающих экономических и социальных процессов, а также проблем, которые затрагивают все человечество. Их принято называть глобальными проблемами современности. К глобализации мировой экономики (МЭ) способствовали следующие явления: 1) общепланетарный масштаб интернационализации мировой экономики в результате постоянно расширяющегося взаимодействия национальных экономик путем транснационализации, взаимного проникновения и переплетения; 2) универсализация экономической жизни, т.е. обмен знаниями, товаров, культурных ценностей и тяготение к единым мировым стандартам, принципа и ценностям. Кроме них к основным факторам ГМЭ относятся: 1) производственно-технический (резкое возрастание масштабов производства, международные формы его осуществления - ГНК); 2) экономический (небывалая конкуренция и централизация капитала); 3) информационный (радикальное изменение средств делового общения, обмена экономической, финансовой информацией); 4) научно-технологической (определяемый экономическими выгодами использования передового научно-технического, технологического и квалификационного уровня); 5) социологический (в ослаблении роли привычек, традиций, обычаев, преодолении национальной ограниченности); 6) политический (ослаблении жесткости государственных границ, облегчении свободы передвижения граждан, товаров и услуг, капиталов); 7) экологический (объединение усилий мирового сообщества, консолидацию ресурсов, координацию действий в различных сферах). Благодаря ГМЭ в настоящее время все более важным становится новая форма правления - финансовая глобализация (ФГ). Этому способствует ТНК, которые, получая

прибыль из всех стран, довольно быстро накопили резервы валют, которые превышают в настоящее время в несколько раз резервы всех центральных банков мира вместе взятых. Поэтому многие ТНК, получая прибыль на обменных валютных операциях, на операциях с ценными корпоративными бумагами на рынках государственных заимствований создают угрозу глобальной финансовой нестабильности (например, жертвами ее в 1998 году стали многие азиатские страны). Отсюда ФГ стала одним из драматических событий последних лет. Более триллиона долларов бродит по миру каждые сутки в неустанных поисках максимальной прибыли. Данный поток капитала открывает не только беспрецедентные возможности извлечения прибыли или понесения убытков, но также и операции на глобальном финансовом рынке (ГФР). В результате этого могут быть утрачены автономии даже самых могущественных стран в отношении процентных ставок, обменных валютных курсов другой финансовой политики. Развитие МЭ, в последние годы складывается под растущим влиянием глобальных проблем. Глобальные проблемы (ГП) касаются всего человечества, затрагивают интересы и судьбы всех стран, народов и социальных слоев, они приводят к значительным экономическим и социальным последствиям. В настоящее время сложилась следующая классификация ГП: 1) политические и социально-экономические проблемы (сохранение мира и предотвращение ядерной войны, ограничение гонки вооружения и разоружение, устойчивость развития мирового сообщества); 2) проблемы, связанные с природно-экономическим развитием (экологическая, энергетическая, сырьевая, продовольственная, сохранение климата, мирового океана и др.); 3) социальные проблемы (межнациональные конфликты, вопросы демографии, культуры, образования, здравоохранения); 4) смешанные, возникновение нерешенность которых таит угрозу массовой гибели людей (военные и региональные конфликты, преступность, техногенные катастрофы, стихийные бедствия); 5) научные проблемы (освоение космического пространства, долгосрочное прогнозирование в различных областях и др.). Среди всех ГП в настоящее время особенно остро стоят экологические проблемы. Они связаны с воздействием человека на природу и обратным влиянием изменяющейся природы на человека. Изменения окружающей природной среды, достигая определенного уровня, приобретают необратимый характер. Среда теряет способность к саморегулированию, что подрывает естественные условия, существования и воспроизводства Самого человека. ГП невозможно решать быстро и на уровне отдельных стран.

Необходим единый международный механизм их решения и регулирования, определения международных правовых и Экономических норм. Большие надежды в решении ГП возлагаются на ООН, МВФ, ВТО, региональные и отраслевые организации, которые имеют большой опыт координации международных усилий, использования ресурсов, регулирования МЭО.

13. Цикличность и факторы экономического развития мировой экономики.

13.1 Цикличное развитие МЭ. Одной из особенностей мировой экономики является цикличность, которая выражается в наличии непрерывных колебаний (циклов) динамики экономического развития В динамике экономического развития - определенных темпов экономического роста, либо падения - находит свое количественное и качественное выражение использование мировых производственных ресурсов. С учетом опыта развития многих стран выделяются краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные колебательные движения экономической активности. При анализе МЭ наиболее актуальны среднесрочные (5-7 лет) и долгосрочные (40-60 лет) циклы экономической динамики. Долгосрочные колебания экономической динамики получили название «больших циклов конъюнктуры Кондратьева». Согласно этой концепции, мировое хозяйство и отдельные национальные экономики проходят в своем развитии последовательно чередующиеся периоды замедленного (понижательная волна) и ускоренного (повышательная волна) роста. Продолжительность каждого цикла достигает в среднем 40-60 лет. Подобные циклы в развитии МЭ прослеживаются с конца XVIII в. Переход от одного цикла к другому связан с необходимостью обновления производственного аппарата, вызванной развитием научно-технического прогресса. По мнению экономистов, до начала 70-х гг., в МЭ была повышательная тенденция в экономическом развитии, которая характеризовалась высокими и растущими темпами роста ВВП многих стран. С 70-х гг. темпы роста мирового ИВП снижались и отмечалась понижательная тенденция экономической динамики.

Среднесрочные циклические колебания (длительностью 5-7 лет) проявляются несколько раз в долгосрочном цикле. В частности, после второй мировой войны в большинстве стран мира проходили с определенной периодичностью периоды подъема и спада экономической

активности; в 1974-75 гг., начала 80-х и начале 90-х гг. Они относятся к среднесрочному циклу. В целом циклические колебания динамики экономического развития охватывают как мировое хозяйство в целом, так и отдельные секторы экономики. Одна из фундаментальных закономерностей МЭ - неравномерность экономического развития входящих в него стран и регионов. Неравномерность развития МЭ выражается в «опережающем» и «догоняющем» развитии отдельных стран и регионов, изменении соотношения экономических сил между ними.

13.2. Факторы экономического развития. В течение многих лет согласно теории трудовой стоимости, труд считался единственным источником общественного богатства. В начале XX в. сложилась другая точка зрения, которая имела название теории факторных пропорций или теорий Хекшера -Олина являющейся основой экономического развития. Для развития данной теории большой вклад внес американский ученый Василий Леонтьев. Так называемый «Парадокс Леонтьева» привел к более глубокому видению роли различных факторов в развитии экономики и образованию торговых преимуществ той или иной страны. Стало очевидным определение удельного веса каждого фактора экономического развития в создании валового продукта. В целом экономическое развитие выступает как результат взаимодействия многих факторов - экономического, политического, социального. Однако наиболее важное значение для развития отдельных стран, регионов и всего мирового хозяйства играют следующие факторы: 1) инвестиции (капиталовложения); 2) трудовые ресурсы; 3) внешнеэкономические связи (внешний фактор развития). Инвестиции обеспечивают формирование материально-технической базы общества, его научно-технический потенциал, перестройку производственного аппарата, возникновение новых прогрессивных отраслей и производств, увеличение производства продукции и повышение благосостояния общества. В последние годы во многих странах мира под влиянием НТП, структурных сдвигов в производстве, тенденции перехода к постиндустриальному и информационному обществу произошли серьезные изменения в структуре трудовых ресурсов, возникли новые отрасли и производства. Следовательно, с одной стороны, появляется спрос на новые профессии и уровни квалификации работников, а с другой - идет процесс устаревания многих традиционных профессий Наблюдается тенденция формирования

устойчивых слоев высококвалифицированных, низко квалифицированных и низко-оплачиваемых работников, особенно в развитых странах мира. Кроме того, формируется особая структура трудовых ресурсов «самостоятельно занятые лица», где работающие «на себя»: это частные предприниматели в малом и среднем бизнесе, фермеры, владельцы частной практики (адвокаты, нотариусы, врачи, архитекторы, консультанты, ремесленники и др.). Еще одним фактором экономического развития является внешний фактор (мировая торговля, международная миграция капитала, интеграционные процессы), который обуславливается растущей интернационализацией и глобализацией хозяйственной жизни.

14. Экономика развитых стран мира.

14.1. Роль и место США в МЭ. США занимает особое место лидера в мировой экономике. Национальное хозяйство США по своим масштабам намного превосходит другие страны мира. Уровень развития производительных сил, структура американской экономики, ее научно-технический потенциал, степень национальной конкурентоспособности сильно влияют на всю систему мирохозяйственных связей. На США приходится около 25% совокупного ВВП мира, так как США являются крупнейшим в мире производителем промышленных товаров и услуг. Совокупный ВВП США в 2005 году составил более 12 трлн долл. На душу населения США приходится более 33 тыс. долларов в год. Доля страны в мировом производстве продукции новейших технологий составляет более 45%. Внешнеторговый оборот США в 2005 году составил более 2000 млрд. долл. На долю США приходится более 15% мирового экспорта. Ход развития экономических процессов в самих США оказывает значительное влияние на экономику всего мира, непосредственно воздействуя на цикл и хозяйственную обстановку в других странах, на структуру международного экономического обмена.

Настоящий уровень развития экономики США и ведущее положение обеспечивается в основном превосходством над другими странами по масштабам и богатству внутреннего рынка, уровню научно-технического потенциала, мощной и широко разветвленной системой мирохозяйственных связей с другими странами по линии торговли, инвестиций и банковского капитала. Обширная территория (9,3 млн кв. км.), богатство природных ресурсов, огромный и высокочемкий внутренний рынок (население - около 270 млн. человек), многолетний культ рыночных отношений в обществе и принципы свободной конкуренции - все это способствовало экономическому

прогрессу страны. Важным фактором развития экономики США является: 1) большой расход на текущее потребление и инвестиции; 2) высокие доходы населения и большой потребительский спрос; 3) наиболее емкий рынок машин, оборудования и новейших технологий; 4) большой объем накопленных знаний, их последующая обработка и предоставление в виде информационных услуг; 5) наличие высококвалифицированных ученых, инженеров и других работников. К началу 2000-х годов в США сложилась устойчивая структура хозяйства, в которой преобладающий удельный вес принадлежит сфере услуг (доля в ВВП более 70%, доля занятых более 75%). В результате этого экономика США демонстрирует динамичный рост производства и занятости в сочетании с низким уровнем инфляции и сокращением несбалансированности бюджета. Продолжается реформирование высшего эшелона американского бизнеса путем слияния крупнейших компаний и банков. Благодаря этому ключевые позиции в промышленности, кредитно-денежной сфере и других основных секторах американской экономики занимают крупные хозяйственные объединения, которые сосредоточили в своих руках значительную часть общественного капитала, производства и реализацию товаров и услуг. Вместе с тем существенную роль продолжает играть малый бизнес. Об этом свидетельствует тот фактор, что участие мелких и средних фирм в экспорте США составляет около 55%. Кредитная система США является наиболее развитой в мире и представляет собой совокупность государственных и частных кредитных институтов. Основным ее компонентом является федеральная резервная система (ФРС), которая выполняет функции Центрального банка США. Основным направлением изменений в структуре кредитно-банковской системы США стала универсализация самых мощных финансовых институтов. Они ломают традиционные ограничения в межплатной экспансии, перегородки между депозитно-кредитными и инвестиционными операциями, сложившиеся принципы устройства банковских и небанковских финансовых учреждений. Размываются традиционные семейные Морганов, Рокфеллеров и др. региональные (бостонская, техасская и др.) финансовые группы. Они перерастают в более крупные коалиции, контроль которых распространяется не только на отдельные отрасли, но и на всю национальную экономику. В настоящее время друг с другом конкурируют нью-йоркская (восточная) и калифорнийская (западная) укрупненные финансовые группы нового типа. В настоящее время экономика США развивается в условиях глобализации рынков, так как товары, технологии, капиталы компаний и банков страны все больше

ориентируются на всю мировую экономику. В это же время огромный внутренний рынок США превращается в один из важнейших факторов развития мирохозяйственных связей. За него борются ведущие компании Западной Европы, Японии, новых индустриальных стран. Особую роль в экономике США играет информационная революция. Каждый год американский бизнес в среднем вкладывает более 250 млрд. долл. в компьютерные технологии и новейшие коммуникации. Важное значение для мирохозяйственных позиций имеет международная роль американского доллара, на который приходится более 65% всех мировых валютных резервов.

14.2. Экономика стран Западной Европы. Совокупный ВВП европейских стран составляет примерно 17 трлн. долл. На долю Западной Европы приходится треть мирового промышленного производства и научно-технического потенциала, четверть совокупного мирового национального дохода и пятая часть мирового патентного фонда. По суммарному объему европейские страны превосходят США в мировом экспорте и примерно соответствуют позициям США в мировом импорте товаров. Страны Западной Европы принадлежат к группе экономически развитых государств с однотипной экономикой. Они характеризуются достаточно высоким уровнем экономического развития, занимая по величине ВВП на душу населения от 2 до 44 места среди стран мира. Экономический рост в странах Западной Европы осуществляется на базе современных технологий, продолжающейся европейской интеграцией, повышением экспортного потенциала стран ЕС (Европейский Союз). Европейская модель экономического развития отлична от американской, так как в Европе исторически всегда важна была роль государства и государственного сектора в экономике. Социальное рыночное хозяйство Европы делает ее гражданское общество более консолидированным и менее дифференцированным по уровню доходов, что способствует достижению социального равенства. Основная экономическая мощь Западной Европы приходится на четыре крупные высокоразвитые страны; Германию, Францию, Италию и Великобританию. В них сосредоточено более 50% населения и 70% совокупного ВВП ЕС. Остальные государства относятся к малым развитым странам.

14.3. Роль и место Японии в МЭ. В послевоенные годы по динамике экономического роста, мотивации экономической деятельности,

формам организации бизнеса и менеджменту, Япония стала второй после США экономически мощной державой. В настоящее время ВВП Японии составляет более 5 трлн долл., 14% мирового объема, а размер ВВП на душу населения - около 38 тыс. долл. Масштабы Японской экономики составляют примерно 55-60 % экономики США. Несмотря на определенное торможение хозяйственной динамики (темпы прироста ВВП - менее 1%) по ряду важных показателей Япония продолжает удерживать лидерство. К числу достижений можно отнести крупный размер положительного сальдо баланса текущих платежей (около 105 млрд. долл. в 2005 году), золотовалютных резервов (230 млрд. долл.), чистых зарубежных активов (1,1 трлн. долл.). Япония является крупнейшим кредитором мира и вторым по величине пайщиком МВФ (более 11 млрд. долл.). На долю Японии приходится около 12% мирового промышленного производства. Однако с обострением экономических противоречий с основными торговыми партнерами в последние годы, а также нарастанием конкуренции со стороны НИС в Японии началась структурная перестройка экономики с целью расширения внутреннего спроса, повышение роли сферы услуг и информации, развития собственного научно-технического потенциала. Приоритетными становятся отрасли, «высокого потенциального роста», высокотехнологические проекты и наукоемкие направления (телекоммуникация, микроэлектроника, оптоволоконные материалы, авиация и космонавтика и др.). Следует отметить, что у Японской экономики по-прежнему сохраняется мощный потенциал дальнейшего экономического развития. Сюда относятся высокая норма накоплений, стабильные отношения между рабочими и предпринимателями, трудолюбивая и исполнительная рабочая сила, активные менеджеры на предприятиях. Японская МЭР отличается от американской и западноевропейской более высокой степенью участия государства в экономической и общественно-социальной жизни общества. Следовательно, у государства сохраняются многие рычаги воздействия на различные области экономической деятельности в стране. Для японской социально-экономической политики характерна выработка общих направлений развития на перспективу и конкретные экономические программы, и стимулирование хозяйственного развития. Характерной чертой рыночной экономики для Японии, являются массовое производство, массовая реализация и массовое потребление. Правительственные организации принимают непосредственное участие в проведении экономической политики и внешнеэкономической

деятельности. Но в то же время отсутствует непосредственное государственное вмешательство в коммерческую деятельность частных компаний и банков. Большую роль в успешном функционировании японской экономики играет элемент «организованности» японских предприятий всех секторов экономики. Наличие «универсальных» торговых компаний в Японии обеспечивают рыночные каналы товарообращения и движения товаров от первичной к вторичной и третичной группе промышленности с высокой эффективностью. Малый и средний бизнес является наиболее активным и мобильным элементом рынка в развитии свободной конкуренции, повышении конкурентоспособности японской продукции и предоставляемых услуг. Следует отметить, что почти 99% всех предприятий Японии относится к сфере малого и среднего бизнеса.

15. Развивающиеся страны в мировом хозяйстве.

Развивающимся принято считать все страны, которые не относятся ни к странам с развитой экономикой, ни к странам с переходной экономикой. В настоящее время развивающиеся страны в зависимости от уровня их социально-экономического развития подразделяются на следующие группы: 1) верхняя группа стран, к которой относятся самые богатые из развивающихся государств: страны - экспортеры нефти (ОАЭ, Кувейт, Оман, Саудовская Аравия, Венесуэла), новые индустриальные страны (НИС) Латинская Америка и Юго-Восточная Азия (Аргентина, Бразилия, Мексика, Чили, Таиланд, Малайзия), островные государства - так называемые налоговые гавани и туристические центры (Багамские, Бермудские, Каймановы острова и др.); 2) промежуточная группа, объединяющая страны со средним уровнем развития, к которой относятся, в частности, Индонезия, Филиппины, Иран, Алжир, Тунис и др. Здесь приоритет получило промышленное развитие, а основу экономики их составляют добывающая и так называемые экспортно-ориентированные отрасли национального хозяйства; 3) нижняя группа, которая включает достаточно слаборазвитых и наименее развитых стран с величиной ВВП на душу населения ниже 1 тыс. долл в год. Данные государства можно назвать «классическими» развивающимися странами со всеми вытекающими последствиями низкого социально-экономического уровня развития. К этим государствам относятся страны как называемой 'фонической Африки (государства, расположены южнее Сахары кроме ЮАР), страны Восточной Азии (Мьянма-Бирма, Непал,

Бангладеш, Афганистан и др.), некоторые страны Латинской Америки (Гаити, Никарагуа и др.) Наименее развитые страны бедны полезными ископаемыми, у некоторых из них нет выхода к морю, отсутствует транспортная, финансовая и социальная инфраструктура. Основой экономики этих государств является отсталый аграрный сектор, на долю которого приходится почти 50% ВВП. К странам нижней группы относятся такие государства, как Индия и Пакистан, хотя обе страны обладают высоким научным потенциалом, полезными ископаемыми, имеют развитую промышленную базу. Однако низкий уровень грамотности подавляющего большинства населения, прирост численности населения выше темпов экономического роста при низких показателях ВВП на душу населения не позволяют данным странам выйти за пределы нижней группы, развивающихся стран. Одной из характерных черт развивающихся стран является слаборазвитость. Под слаборазвитостью принято понимать экономическую ситуацию, которой являются низкий уровень жизни в сочетании с наличием абсолютного обнищания, низкий уровень душевого дохода и потребления, вялые темпы экономического роста, неудовлетворительное медицинское обслуживание, высокий уровень смертности и рождаемости, зависимости от иностранных государств и, наконец, ограниченность свободы маневра ресурсами, предназначенными для потребления. Другая особенность развивающихся стран - отсталость. Последняя связана с отсутствием полезных ископаемых, опережающими темпами роста численности населения, колониальным и полуколониальным прошлым. Однако существующие характерные особенности и закономерности развития экономики этой группы стран во многом определялись в прошлом, и определяются сейчас отставанием процесса структурной трансформации экономики и сохранением значительного традиционного сектора, включающего пахотное низкопродуктивное сельскохозяйственное производство. Характерной чертой экономики развивающихся стран является: 1) безработица (особенно скрытая); 2) ограниченность предложения наемного женского труда; 3) миграция квалифицированных работников (утечка мозгов); 4) высокая степень внутренней миграции (деревня-город); 5) наличие трех сегментов рынка труда: сельский рынок, городской неформальный и городской формальный рынок. Проблема накопления капитала в развивающихся странах имеет следующие специфические аспекты: во-первых, развивающиеся страны не являются производителями средств производства (поэтому накопление вещественных элементов капитала в значительной степени зависит от их импорта); во-вторых,

накопление в денежной форме также имеет в развивающихся странах некоторые особенности..(1-неразвитость финансовых и кредитно-денежных институтов; 2 крайняя нестабильность доходов населения и государства; 3 - макроэкономическая нестабильность, которая порождает высокую степень неопределенности у инвесторов; 4 -долговой кризис, связанный с обслуживанием долговых обязательств)13 целом, , для развивающихся стран свойственны следующие экономические проблемы: 1) сохраняющийся разрыв в уровне экономического развития между развивающимися странами и развитыми странами мира; 2) аграрная ориентация ряда развивающихся стран и ориентация на развитие добывающей промышленности; 3) научно-техническое отставание от развитых стран; 4) низкая квалификация рабочей силы; 5) демографические проблемы; б) недостаток продовольствия и пресной воды; 7) экологические проблемы перенаселенности, индустриализации и экстенсивного хозяйства; 8) внутренние конфликты на политической, религиозной и экономической почве; 9) большой размах теневой экономики; 10) финансовая зависимость развивающихся стран. Конечно, перечисленные проблемы характерны не для всех развивающихся стран У стран верхней группы они вообще отсутствуют. Тем не менее, большинство государств третьего мира пока не в состоянии справиться с данными проблемами и выйти на новый уровень своего экономического развития.

15.1. Экономика развивающихся стран Тропической Африки (Африка южнее Сахары). К развивающимся странам фонической Африки относятся 47 государств (без ЮАР), расположенных южнее пустыни Сахара. Доля в мировом населении этих стран составляет более 10 %, а в мировом ВВП - около 2 %. Большинство тропических стран добились независимости только в конце 60-х гг., получив в наследие груз колониального прошлого, в частности, крайнюю слаборазвитость национальной экономики, аграрно-сырьевую специализацию на МР Практически все страны в данном регионе сталкиваются с такими ограничителями развития, как технико-экономическая отсталость, низкий уровень развития человеческого капитала, быстрые темпы роста населения и деградация окружающей среды. Тропические страны Африки отличаются крайне высокой политической нестабильностью (территориальные и национально-этнических конфликты), что сказывается на их экономическом развитии. Для стран тропической Африки характерна тенденция замедления экономического

роста: в 60-е гг. темпы роста составляли 5,7-6 %, в 70-е гг.- 4,6 %, в 80-е гг.- 1,7 %, а, начиная с. 1995 г. темп роста в среднем на 5 %. По прогнозам ВБ среднегодовые темпы , роста экономики в этих странах сохранятся на уровне 3,5 %.Страны тропической Африки являются своеобразным «полюсом бедности», так как из 30 беднейших отдан мира 22 находятся в этом регионе. По классификации ВБ, 30 из 47 стран данного района являются странами с низким уровнем дохода. В 2000 году средний душевой доход в регионе составил около 540 долл. в год. При этом более 80 % бедняков этих стран проживает в сельской местности. В настоящее время страны тропической Африки в полной мере демонстрирует механизм действия так называемого «порочного круга нищеты», когда нехватка капитала порождает низкие темпы сбережений и экономического роста, а они в свою очередь не позволяют вырваться из нищеты, аккумулировать сбережения для наращивания инвестиций и генерирования хозяйственного развития. Характер развития тропической Африки и накопление проблем, связанных с потенциальными возможностями их развития в значительной степени обуславливает многоукладность экономики региона (патриархально-общинный и феодальный уклад, мелкотоварный и государственный уклад). В финансовом отношении центральной проблемой экономического развития региона является проблема накопления. В частности национальные сбережения в 2004 году составили примерно 18 % ВВП, а инвестиции 20 %, что существенно ниже уровня 1980 года соответственно на 27 % и 2.3 %. Постоянные заимствования в 70-80-е гг. привели к быстрому накоплению странами тропической Африки огромного внешнего долга - 235 млрд. долл. (2004г.).

16. Китай в мировой экономике.

Огромные социально-экономические успехи Китая стали одним из важнейших событий мировой экономической истории последних десятилетий XX в. По данным ВБ ВВП Китая в 2004 году составил около 1,5 трлн. долл. занимает, примерно, 6-7-ое место в МЭ. На душу населения соответственно приходится около 800 долл. в год ('107-ое место). Однако экономическое развитие Китая крайне неравномерно. Наряду с огромной массой бедного населения, проживающего в континентальной части КНР, есть высокоразвитые приморские районы, которые по уровню развития своей инфраструктуры и доходам населения вполне могут соперничать с развитыми странами мира. Успехи экономического

развития Китая выражаются в росте объемов промышленного производства и занятии ведущих позиций в мире по производству многих видов продукции. Китай является мировым лидером в производстве угля, стали, цемента, зерна, мяса, хлопка и находится на ведущих мировых позициях по добыче нефти, производству электроэнергии. По состоянию на 2000 год на КНР приходилось около 4,2 % производства мирового ВВП (исходя из паритета покупательной способности национальных валют). Экономическая система КНР своеобразна, тем что представляет собой рыночные отношения под контролем партии и государства. Китай является одним из мировых лидеров по темпам экономического роста (средние темпы промышленного роста в период с 1951 по 2000 г. составили 11-12 %). По прогнозам, в 2010 году КНР по совокупному объему ВВП сравняется с США. В настоящее время, по некоторым оценкам, экономика Китая составляет почти 45-46 % экономики США.

Для экономики Китая характерны следующие особенности: 1) высокие темпы развития; 2) преимущественно экстенсивный характер экономического роста. Высокая динамика экономического роста Китая проявляется, прежде всего, в обобщающем показателе, таком как рост ВВП. В период экономических реформ (с 1978 г. по 2005 г.) ВВП КНР вырос в 6,3 раза, что составляет около 10 % прироста в год. При этом «мотором» экономического роста КНР служит внутреннее потребление, внутренний спрос и быстрое увеличение населения страны. Помимо этих причин, основными источниками роста являются: трудовые ресурсы; природные ресурсы; формирование устойчивого накопительно-инвестиционного механизма, в основе которого лежат высокие нормы накопления и инвестирования (в структуре ВВП страны инвестиции составляют около трети; что более чем вдвое превышает аналогичный показатель США). Также высокие темпы экономического роста КНР связаны с такими преобразованиями всей экономической системы, как переход к многоукладное™ экономики при сокращении ведущей роли общественной (государственной) собственности; превращение натуральной и полунатуральной экономики в товарно-денежную; реформирование товарного и денежного обращения, ценообразования и банковской системы. На экономический рост КНР существенное влияние оказывает политика открытости национальной экономики. Таким образом, Китай в очень большой степени интегрирован в мировую систему хозяйственных связей. Он занимает 9-ое место как ведущий экспортер

товаров и 11-ое место как импортер товаров. На долю Китая приходится более 10 % прямых глобальных зарубежных инвестиций, а также 40 % прямых зарубежных инвестиций, сделанных в развивающихся странах (более 200 млрд. долл.). Следовательно, зарубежные инвестиции и технологии оказывают существенное влияние на качественный рост экономики КНР. Преимущественно экстенсивный путь развития КНР позволяет выделить следующие особенности: обвальное падение эффективности производства; увеличение числа убыточных предприятий и размеров убытков; низкая эффективность государственных предприятий; рост неплатежей и государственного долга; увеличение числа безработных; отрицательное воздействие на окружающую среду, существенное загрязнение среды обитания.

17. Место стран с переходной экономикой в мировом хозяйстве.

Страны Центральной и Восточной Европы (ЦВЕ), а также бывшие союзные республики СССР, которые называются Содружеством Независимых Государств (СНГ) находятся в состоянии перехода от центрально-управляемого хозяйства к рыночной экономике. Процесс трансформации экономики от системы централизованно-планового управления к капиталистическому хозяйствованию оценивается как своеобразная МЭР «переходная экономика». Постсоциалистическая трансформация представляет собой многофакторный процесс, предполагающий изменение функций основных субъектов экономической системы, развитие рыночных механизмов и преобразование отношений собственности. Реформирование экономики в странах ЦВЕ первоначально базировалось в основном на реализации концепции «шоковой терапии», подразумевающей быстрое обеспечение финансовой стабилизации и либерализации цен, создание многообразия форм собственности, расширение прав экономических субъектов, открытие внутреннего рынка. Однако практика показала, что переход к рыночным отношениям требует более длительной и постепенной трансформации всего комплекса макро и микроэкономических преобразований. Поэтому впоследствии страны ЦВЕ перешли к долгосрочной стратегии экономических преобразований, предусматривающей структурную перестройку, развитие финансовых рынков, решение проблем занятости и социальной защиты, прав человека. Удельный вес стран ЦВЕ в мировом ВВП в настоящее время составляет примерно 2,6 %, в мировом экспорте - 4,6 %. Одним из важнейших показателей успехов экономических преобразований является

экономический рост от 2 до 5,5 % ежегодно. При этом основными факторами прироста ВВП является внутренний инвестиционный и потребительский спрос. Необходимым условием экономического роста являются трудовые ресурсы (в последнее время в большинстве стран ЦВЕ темпы роста трудоспособного населения сократились). Тем не менее, в странах ЦВЕ весьма остро стоит проблема безработицы, обусловленная, прежде всего сокращением занятости на государственных предприятиях. Одной из важных задач стран ЦВЕ при переходе к рыночной экономике является либерализация цен, разгосударствление и приватизация государственной собственности. В настоящее время на долю государств СНГ приходится примерно 10 % промышленного потенциала, 25 % запасов основных видов природных ресурсов. Общими чертами модели «переходной экономики» для стран СНГ являются: 1) неустойчивость переходной экономики, которая проявляется противоречием между инерционностью прежнего воспроизводства и необходимостью преимуществ воспроизводства новых форм отношений; 2) альтернативный характер развития рыночного развития, такой как «шоковая терапия», постепенный переход и др.; 3) резко возрастающая роль неэкономических факторов, таких как борьба социальных и политических сил; 4) национальные и геополитические конфликты; 5) социально-культурные и идеологические факторы. В то же время для экономики переходного типа свойственны и особые черты, которые имеют место в той или иной стране СНГ. К ним относятся следующие: 1) взаимодействия старых и новых отношений в рамках переходной системы (например, кризис государственной собственности и плановой системы регулирования экономики сочетался в постсоциалистическом пространстве с возникновением различных механизмов функционирования текущей экономики); 2) возникновение и функционирование особых переходных экономических форм, (указывающие социально-экономических противоречий, постепенно убывающего по мере формирования зрелой рыночной экономической системы); 3) разная интенсивность процессов смены экономических систем (например, формирование рыночной экономики свободной конкуренции на базе традиционной системы заняло весьма продолжительный период (примерно 200 лет в Англии, Голландии), тогда как переход от плановой системы к рынку в определенной степени отличается наличием в обеих системах индустриального производства); 4) влияние исходных условий страны и региона на длительность и сложность перехода, (например, процесс перехода в СНГ отличается большей

болезненностью и трудностью, чем в странах ЦВЕ); 5) разное протекание переходных процессов в странах (восточной (СНГ) и западной (ЦВЕ) цивилизации). В настоящее время, несмотря на сохраняющиеся между отдельными странами различия в механизмах функционирования экономики, в целом можно констатировать, что в государствах СНГ заложены основы рыночного хозяйства. При этом основным инструментом институциональных преобразований явились приватизация собственности, находящаяся в руках государств. Сравнительно интенсивно данный процесс протекал в России, Кыргызстане, Казахстане и Молдавии. Все более заметной экономической силой становится частное предпринимательство, в том числе малое. Эволюция отраслевой структуры промышленности стран СНГ в целом характеризуется негативными моментами. Даже в государствах с прежде развитыми отраслями обрабатывающей промышленности (Россия, Украина, Беларусь) доля производимой продукции сократилась в пользу сырьевых отраслей. В условиях рыночной экономики государств СНГ относительно динамично развивается сфера услуг, но дальнейшее развитие ее все более упирается в ограниченный платежеспособный спрос населения. Одним из негативных последствий системных преобразований в странах СНГ явилась инфляция, отличающаяся исключительно высокими показателями. Важным направлением формирования национальной государственности стало создание самостоятельных валютно-финансовых систем. В большинстве государств СНГ проявляется тенденция понижения курса национальных валют по отношению к доллару США. Самые негативные последствия для экономики стран СНГ имел финансовый кризис 1998. Его результатом явилось значительное падение курсов национальных валют, особенно в Белоруссии - 2,1 раза, в Кыргызстане 46,5 %, в Молдове - 74 %. Основным элементом новых финансовых систем в странах СНГ являются - создание коммерческих банков, фондовых бирж. Очень серьезной проблемой для стран СНГ стало формирование государственных бюджетов, которые во многом обуславливаются неудовлетворительной собираемостью налогов, являющихся основной их доходной частью. Происходящие радикальные системные преобразования породили целый спектр проблем социального характера, связанных со снижением уровня жизни населения. Новым явлением для стран СНГ стала безработица (общая численность безработных составляет около 4 млн. человек).

18 Тестовые задания для аудиторных контрольных работ

Представленные в тестовой форме задания охватывают все предусмотренное по программе курса МЭ и МЭО. Вопросы определяют необходимый объем знаний и умений студентов. Тестовые задания позволяют последовательно проверить уровень прочитанного материала данного курса. Практически на все тестовые вопросы можно найти соответствующие Ответы, прочитав настоящий курс самостоятельно. Аудиторные контрольные работы с использованием тестовых вопросов помогают полноценной оценке знаний студентов как дневного обучения (во время модульного контроля) и так же для студентов заочного обучения. Они проводятся в письменной форме с необходимым ответом на предлагаемые вопросы. Студенты ниже ознакомятся с перечнем тестовых вопросов (без ответа) для аудиторных контрольных заданий.

1 представляет собой систему разнообразных хозяйственных (научно-технических, производственных, коммерческих, валютно-финансовых и кредитно-денежных) связей национальных экономик различных стран, основанную на МРТ.

2. Первый отличительный признак нового этапа развития мирового хозяйства.

3. Второй отличительный признак нового этап развития мирового хозяйства.

4. Третий отличительный признак нового этапа развития мирового хозяйства

5. Четвертый отличительный признак нового этапа развития мирового хозяйства.

6. Пятый отличительный признак нового этапа развития мирового хозяйства.

7. Шестой отличительный признак нового этапа развития мирового хозяйства.

8. Исходя из этого совокупность..... превращается в единую мировую экономическую систему.

9. Под ... понимается совокупность национальных экономик, их взаимодействие и сотрудничество.

10. Образованию современного мирового хозяйства способствовал, основанный на рыночной экономике.

11. Дальнейшее бурное развитие всемирных экономических отношений, во-первых, привело ...

12. Дальнейшее бурное развитие всемирных экономических отношений, во-вторых, привело...

13. Дальнейшее бурное развитие всемирных отношения привело в-третьих, привело ...

14. Дальнейшее бурное развитие всемирных экономических отношений, в-четвертых, привело

15. Дальнейшее бурное развитие всемирных экономических отношений, в-пятых, привело ...

16. Первые основные черты современного мирового хозяйства.

17. Вторые основные черты современного мирового хозяйства

18. Третьи основные черты современного мирового хозяйства.

19. Четвертые основные черты современного мирового хозяйства,

20. Пятые основные черты современного мирового хозяйства.

21. Первый пункт выражения нового этапа интернационализаций производства и углубления общественного разделения труда на основе НТР.

22. Второй пункт выражения нового этапа интернационализации производства и углубления общественного разделения труда на основе Н Т Р

23. Третий пункт выражения нового этапа интернационализации производства и углубления общественного разделения труда на основе НТР.

24. Четвертый пункт выражения нового этапа интернационализации производств и углубления общественного разделения труда на основе НТР.

25. Первый пункт выражения экономической интеграции.

26. Второй пункт выражения экономической интеграции.

27. Первый пункт выражения глобальных экономических и экологических проблем.

28. Второй пункт выражения глобальных экономических и экологических проблем.

29. Третий пункт выражения глобальных экономических и экологических проблем.

30. Четвертый пункт выражения глобальных экономических и экологических проблем.

31. Пятый пункт выражения глобальных экономических и экологических проблем.

32. Первый пункт выражения всемирной торговли.

33. Второй пункт выражения всемирной торговли.

34. Третий пункт выражения всемирной торговли.
35. Четвертый пункт выражения всемирной торговли.
36. Первый пункт выражения возрастающего масштаба миграции капиталов и рабочей силы
37. Второй пункт выражения возрастающего масштаба миграции капиталов и рабочей силы.
38. Третий пункт выражения возрастающего масштаба миграции капиталов и рабочей силы.
39. Четвертый пункт выражения возрастающего масштаба миграции капиталов и рабочей силы.
40. Одной из важных тенденций формирования и развития мирового хозяйства является рост процессов..... производства и капитала.
41. Первая причина усиления интернационального фактора в экономике.
42. Вторая причина усиления интернационального фактора в экономике.
43. Третья причина усиления интернационального фактора в экономике.
44. Четвертая причина усиления интернационального фактора в экономике.
- 4 5... - это процесс межгосударственной интеграции, реализующийся на уровне частных фирм.
- 4 6 представляют собой компании, капитал которых является национальным по принадлежности и международным по сфере деятельности.
- 4 7 представляют собой крупные кредитно-финансовые компании универсального типа.
48. Первая объективная причина экономической интеграции.
49. Вторая объективная причина экономической интеграции.
50. Третья объективная причина экономической интеграции.
51. Четвертая объективная причина экономической интеграции.
52. Первая группа государств различающихся по степени экономической развитости.
53. Вторая группа государств различающихся по степени экономической развитости.
54. Третья группа государств различающихся по степени экономической развитости.
55. Первичный сектор МЭ.
56. Вторичный сектор МЭ.
57. Третичный сектор МЭ.

- 58....становится важнейшим ресурсом и фактором экономического и общественного развития.
59. Первый характерный признак мирового информационного пространства
60. Второй характерный признак мирового информационного пространства.
61. Третий характерный признак мирового информационного пространства.
62. Четвертый характерный признак мирового информационного пространства.
63. Пятый характерный признак мирового информационного пространства.
64. Шестой характерный признак мирового информационного пространства.
3365. В целом носит глобальный характер и является как бы «двигателем» транснационализации хозяйственной деятельности в глобальных масштабах.
66. В основе МЭ и МЭО, которая возникла на базе национальных хозяйств лежит...
- 67...является системой организации взаимозависимого производства, при котором предприятия разных стран специализируются на изготовлении товаров или услуг, а затем обмениваются ими.
68. Первые характерные черты МРТ.
69. Вторые характерные черты МРТ.
70. Третьи характерные черты МРТ.
- 7 1. Четвертые характерные черты МРТ.
- 7 2 ... это форма МРТ, основанная на производстве одного или нескольких видов товаров и услуг, для которых имеются все необходимые факторы производства и которые затем поставляются в другие страны.
- 7 3...это форма МРТ, основанная на специализации производства по выпуску определенных деталей и узлов, с целью поставки на фирмы других стран для дальнейшего производства.
- 7 4 ... представляет собой устойчивые товарно-денежные отношения между странами, которые основаны на МРТ и других факторах производства.

75. Первая характерная черта МР.
76. Вторая характерная черта МР.
77. Третья характерная черта МР.
78. Четвертая характерная черта МР.
79. Пятая характерная черта МР.
80. Первые выполняемые функции МР
81. Вторые выполняемые функции МР.
82. Третьи выполняемые функции МР.
83. Четвертые выполняемые функции МР.
84. Показатель, который рассчитывается путем отношения величины всего экспорта отдельной страны на МРТ к объему ее ВВП.
85. Показатель, который рассчитывается по формуле
86. Отношение валового импорта данной страны к ее ВВП называется...
87. Показатель, который рассчитывается по формуле
88. Как называется отношение величины внешнеторгового оборота страны к объему ее ВВП.
89. Показатель, который рассчитывается по формуле
90. Первый фактор, определяющий уровень экспортной квоты страны.
91. Второй фактор, определяющий уровень экспортной квоты страны.
92. Третий фактор, определяющий уровень экспортной квоты страны.
93. Четвертый фактор, определяющий уровень экспортной квоты страны.
94. Пятый фактор, определяющий уровень экспортной квоты страны.
95. Шестой фактор, определяющий уровень экспортной квоты страны.
96. Первая сфера охвата МЭО мирохозяйственной деятельности
97. Вторая сфера охвата МЭО мирохозяйственной деятельности.
98. Третья сфера охвата МЭО мирохозяйственной деятельности.
99. Четвертая сфера охвата МЭО мирохозяйственной деятельности.
100. Пятая сфера охвата МЭО мирохозяйственной деятельности
101. Шестая сфера охвата МЭО мирохозяйственной деятельности.
102. Первый основной признак МЭО.
103. Второй основной признак МЭО.
104. Третий основной признак МЭО.
105. Четвертый основной признак МЭО.
106. Пятый основной признак МЭО.
107. Шестой основной признак МЭО.
108. Седьмой основной признак МЭО.
109. Восьмой основной признак МЭО.
110. Девятый основной признак МЭО.
- 11 1.. - товары, услуги и материально-денежные и трудовые ресурсы, которые являются предметом международного обмена.
- 11 2.. - экономически обособленные стороны (страны, частные фирмы,, предприятия, отдельные предприниматели, международные организации) осуществляющие международный обмен.
113. Основу деятельности участников МЭО и механизма последних является
114. Важнейшей составляющей в сфере МЭО является.....
- 115 В целом - система экономических инструментов, организационных мер и институтов, обеспечивающих осуществление МЭО.
- 11 6.....- это обмен товарами и услугами, которые осуществляются покупателями, продавцами и посредниками разных стран с целью получения выгоды от производимых торговых сделок.
117. Наблюдаются в МТ качестве и технической новизны изделий, надежности, дизайна, экологичности.
- 11 8... - это разрешение на использование другим лицом или организацией изобретения, технологии, коммерческой информации, торговой марки и др.
- 11 9.....предполагается оказание услуг фирме, которые ей пришлось бы проделать самой для внедрения какого-либо изображения и производства.
120. При происходит долгосрочная аренда оборудования (н. самолета) с его полной амортизацией за период действия соглашения и последующей передачей в собственность к фактическому пользователю.
- 121 Подпонимается вывоз товаров из страны для реализации на внешнем рынке.
- 12 2.....представляет собой ввоз в страну иностранных товаров, производство которых в настоящее время внутри страны экономически невыгодно.

123. Как называется вывоз за границу ранее ввезенного в данную страну товара, не подвергнувшегося в ней какой-либо переработке?
124. Как называется ввоз из границы ранее экспортированных товаров, не подвергшихся там переработке?
125. Соотношение между экспортом и импортом называется .
126. Как называется разница между экспортом и импортом?
127. Первый тип встречной компенсационной торговли.
128. Второй тип встречной, компенсационной торговли.
129. Третий тип встречной компенсационной торговли.
130. Четвертый тип встречной компенсационной торговли.
131. Пятый тип встречной компенсационной торговли.
- 132..... представляет собой защиту собственной промышленности путем введения высоких пошлин на импортные товары
133. Подпонимают такую политику, когда структура экспорт и импорта формируется рынком.
134. Метод государственного регулирования внешней торговли.
135. Как называются налоги за провоз через границу иностранных товаров и других ценностей?
136. Таможенные пошлины, где устанавливаются в процентах от стоимости товара.
137. Таможенные пошлины, где устанавливаются в денежной форме от веса товара.
138. Таможенные пошлины, где сочетаются адвалорные и специфические формы.
139. Систематизация по группам товаров таможенных пошлин называется с я
140. Существующие во внешней торговле, которые носят экономический, социальный и политический характер.
141. Нетарифный метод, где устанавливается объем иностранных товаров ежегодно разрешаемых государством для ввоза в страну.
142. Первый нетарифный метод во внешней торговле.
143. Второй нетарифный метод во внешней торговле.
144. Третий нетарифный метод во внешней торговле.
145. Четвертый нетарифный метод во внешней торговле.
- 146 Пятый нетарифный метод во внешней торговле.
147. Нетарифный метод, стимулирующий экспорт товаров.
148. Как называется нетарифный метод, где происходит прямая поддержка национального производства?
149. С целью подавления конкурентов и вытеснения их с рынков, страны проводят.....
- | 150... - это метод финансовой нетарифной политики поддержания экспорта в другие страны, путем снижения экспортных цен на товары, которые ниже существующих в этих странах.
- 15 1....- это перемещение или переселения трудоспособного населения за пределы национальных границ в поисках работы на более выгодных условиях, чем в стране проживания, сроком более чем на год.
- 15 2.....- это выезд из страны на постоянное место жительства.
153. Подпонимают въезд в страну на постоянное место жительства.
- 15 4..... - это возвращение в страну происхождения, ранее выехавших граждан.
- 15 5.... - возвращение эмигрантов в свою страну на постоянное место жительства.
156. Первая экономическая причина международной трудовой миграции.
35157. Вторая экономическая причина международной трудовой миграции
158. Третья экономическая причина международной трудовой миграции.
159. Первая категория международных мигрантов.
160. Вторая категория международных мигрантов.
161. Третья категория международных мигрантов.
162. Четвертая категория международных мигрантов.
163. Пятая категория международных мигрантов.
164. Первые основные черты иммиграционных законодательств стран.
165. Вторые основные черты иммиграционных законодательств стран.
166. Третьи основные черты иммиграционных законодательств стран.
167. Четвертые основные черты иммиграционных законодательств стран.
168. Пятые основные черты иммиграционных законодательств стран.
169. Шестые основные черты иммиграционных законодательств стран.
170. Седьмые основные черты иммиграционных законодательств стран.
171. Первый пункт МДК по источникам происхождения.
172. Второй пункт МДК по источникам происхождения.
173. Первый пункт МДК по характеру использования.
174. Второй пункт МДК по характеру использования.

175. Первый пункт МДК по целям.
176. Второй пункт МДК по целям.
177. Как называется МДК выделяемые МВФ в виде международных займов и банковских депозитов?
178. Первый пункт выражения роли прямых иностранных инвестиций.
179. Второй пункт выражения роли прямых иностранных инвестиций.
180. Третий пункт выражения роли прямых иностранных инвестиций.
- 18 1... - это совокупность спроса и предложения на ссудный капитал заемщиков и кредиторов разных стран.
- 18 2...объединяет спрос и предложение ссудного капитала, который функционирует в качестве международного покупательного и платежного средства.
183. Первые выполняемые функции международного рынка ссудных капиталов.
184. Вторые выполняемые функции международного рынка ссудных капиталов.
185. Третьи выполняемые функции международного рынка ссудных капиталов.
186. Первый пункт международного кредита по срокам.
187. Второй пункт международного кредита по срокам.
188. Первый пункт международного кредита по субъекту.
189. Второй пункт международного кредита по субъекту.
190. Первый пункт международного кредита по целевому назначению.
191. Второй пункт международного кредита по целевому назначению.
192. Первый пункт международного кредита по форме предоставления.
193. Второй пункт международного кредита по форме предоставления.
194. Совокупность экономических отношений, которые возникают, при функционировании денег в международном обороте называется.....
- 195..... представляет собой определенную форму организации международных валютных отношений, которая законодательно закрепляется международными соглашениями.
196. Первый основной элемент МВС.
197. Второй основной элемент МВС.
198. Третий основной элемент МВС.
199. Четвертый основной элемент МВС.
- 200 Пятый основной элемент МВС.
201. Шестой основной элемент МВС.
202. Стоимость 1 единицы СПЗ доллара США.
203. Стоимость 1 единицы СПЗ японской иены.
204. Стоимость 1 единицы СПЗ немецкой марки.
205. Стоимость 1 единицы СПЗ английского фунта стерлингов и французскою франка.
206. Как называется цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах других стран?
207. Как называется набор товаров и услуг, который входит в условную потребительскую корзину двух стран, чьи валютные курсы необходимо установить?
208. Фиксирование курса национальной денежной единицы в иностранной, называется.....
36209. Денежная единица иностранной валюты, приравниваемая к определенному числу единиц национальной валюты.
210. Денежная единица национальной валюты, приравниваемая к определенному числу единиц иностранной валюты.
211. Как называется валютный курс банка резидента, по которому он продает иностранную валюту?
212. Как называется валютный курс, по которому банк покупает иностранную валюту?
213. Разница между курсом продавца и покупателя называется.....
214. Как называется валюта, по которой совершаются международные расчеты?
215. Как называется валюта, которая обладает внутренней и внешней обратимостью?
216. Национальные денежные единицы тех стран, где действуют законодательные ограничения практически на все операции с валютой.
- 21 7..... в условиях плавающих курсов означает, что государство законодательно объявляет о снижении валютного курса по отношению к валютам других стран.
- 21 8.....направлена на повышение валютного курса.
219. В основном осуществляются безналичным путем через банки путем установления корреспондентских (договорных) отношений между кредитными учреждениями разных стран.
220. Первая форма международных расчетов.
221. Вторая форма международных расчетов.
222. Третья форма международных расчетов
223. Четвертая форма международных расчетов.
224. Пятая форма международных расчетов.

225. Шестая форма международных расчетов.
226. Седьмая форма международных расчетов.
227. Первая выполняемая функция международных валютно-кредитных и финансовых институтов.
228. Вторая выполняемая функция международных валютно-кредитных и финансовых институтов.
229. Третья выполняемая функция международных валютно-кредитных и финансовых институтов.
230. Первая задача ДОВФ,..
231. Вторая задача МВФ.
232. Третья задача МВФ. ‘
233. Четвертая задача МВФ.
23 4организован на основе Бреттон- Вудских соглашений в 1944 году.
23 5.....межправительственная финансовая организация и ее членами могут быть только страны- члены МВФ
236. •Первая задача МБРР.
237. Вторая задача МБРР.
238. Третья задача МБРР.
239. Важными финансово-кредитными организациями являются , который состоит из четырех отдельных институтов.
240..... специализируется на содействии экономическому развитию наименее развитых стран путем льготного финансирования.
241. Основной задачей является согласование государственных мер регулирования внешней торговли, включая размеры таможенных пошлин, экспортные субсидии, количественные ограничения импорта.
24 2 координирует и разрабатывает единую экономическую политику стран с рыночной экономикой и их отношения с другим^ государствами.
24 3.... - это организационный межгосударственный механизм, в задачу которого входит обеспечить реализацию правовых документов в сфере международной торговли товарами и услугами.
24 4 - это совокупность элементов, формирующих целостность национального хозяйства имеханизм, обеспечивающий тесную связь и взаимодействие этих элементов.
245. Первый основной критерий модели экономического развития стран.
246. Второй основной критерий модели экономического развития стран.
247. Третий основной критерий модели экономического развития стран.
248. Четвертый основной критерий модели экономического развития стран.

249. Пятый основной критерий модели экономического развития стран.
250. Шестой основной критерий модели экономического развития стран.
251. Седьмой основной критерий модели экономического развития стран
252. Восьмой основной критерий модели экономического развития стран.
253. Первая характерная черта для либеральной (американской) модели.
254 Вторая характерная черта для либеральной (американской) модели.
255. Третья характерная черта для либеральной (американской) модели.
256 Четвертая характерная черта для либеральной (американской) модели.
257. Первая характерная черта для социально-ориентированной (германской) модели
258. Вторая характерная черта для социально-ориентированной (германской) модели
259. Третья характерная черта для социально-ориентированной (германской) модели.
260. Четвертая характерная черта для социально-ориентированной (германской) модели.
261 Пятая характерная черта для социально-ориентированной (германской) модели
26? Шестая характерная черта для социально-ориентированной (германской) модель
263 Первый пункт социально-демократической (шведской) модели.
264. Второй пункт социально-демократической (шведской) модели.
265. Третий пункт социально-демократической (шведской) модели.
266. Четвертый пункт социально-демократической (шведской) модели.
267. Пятый пункт социально-демократической (шведской) модели
268. Первый основной фактор глобализации МЭ
269 Второй основной фактор глобализации МЭ.
270. Третий основной фактор глобализации МЭ.
271. Четвертый основной фактор глобализации МЭ
272 Пятый основной фактор глобализации МЭ.
273. Шестой основной фактор глобализации МЭ.
274. Седьмой основной фактор глобализации МЭ.
275. Благодаря глобализации в МЭ в настоящее время все более важными становятся новая форма правления
276. Одной из особенностей МЭ является, которая выражается в наличии непрерывных колебаний динамики экономического развития.
277. Первый важный фактор развития экономики США.
278. Второй важный фактор развития экономики США.
279 Третий важный фактор развития экономики США.

280. Четвертый важный фактор развития экономики США.
281. Пятый важный фактор развития экономики США.
282. Характерными чертами рыночной экономики для , являются массовое производство и массовая реализация.
283. Первая экономическая проблема развивающихся стран.
- 284 Вторая экономическая проблема развивающихся стран.
285. Третья экономическая проблема развивающихся стран.
286. Четвертая экономическая проблема развивающихся стран.
287. Пятая экономическая проблема развивающихся стран.
288. Шестая экономическая проблема развивающихся стран.
289. Седьмая экономическая проблема развивающихся стран.
290. Восьмая экономическая проблема развивающихся стран.
291. Девятая экономическая проблема развивающихся стран.
292. Десятая экономическая проблема развивающихся стран.
293. Экономическая система своеобразна, тем, что представляет собой рыночные отношения под контролем партии и государства.
294. Первые общие черты модели «переходной экономики»
295. Вторые общие черты модели «переходной экономики».
296. Третьи общие черты модели «переходной экономики»
297. Четвертые общие черты модели «переходной экономики».
298. Пятые общие черты модели «переходной экономики».
299. Одним из негативных последствий системных преобразований в странах СНГ явилась ,отличающаяся исключительно высокими показателями.

Рекомендуемая литература

1. Авдокушин Е. Международные экономические отношения. М., 1997.
2. Белов Д.В Латинская Америка: перестройка экономики и государства. М., 1996.
3. Буглай В.Б. и др.. Международные экономические отношения. М., 1996.
4. Г аншин ГА . Экономическая реформа в Китае: эволюция и реальные плоды. М., 1997.
5. Гладков И.Ю. и др. Мировое хозяйство: цифры и факты. М., 1998.
6. Глеб А., и др. Экономическое преобразование в странах Центральной и Восточной Европы. М., 1995.7. Долгов СИ. Глобализация экономики. М. 1998.
8. Зименков Р.И. США в мировой экономике: состояние и перспективы. М., 1998.
9. История экономики. Под ред. О.Д. Кузнецовой и Н.Н. Шапкина М., 2000
10. Индинов К.И. Кыргызстан в системе международных отношений Бишкек, 1998
11. Киреев А. Международная экономика г. 1, М., 1997
12. Китай на пути к рынку. М., 1996.
13. Колесов В.П. и др. Мировая экономика: экономика зарубежных стран. М., 2000.
14. Кругман П. и др Международная экономика. М., 1997
15. Кудров В.М. Мировая экономика. М., 1999.
16. Лебедева С.Л. и др. Мировая экономика М.,1998.
17. Ломакин В.К. Мировая экономика. М., 2000.
18. Международные экономические отношения. Под ред. В.Е Рыбалкина. М., 1999.
- 19 Мировая экономика. М., 1995.
- 20 Мировая экономика на рубеже XXI века. М., 1994.
- 21 Овчинников Г.П. Международная экономика. Спб., 1999
22. Павлова В.В. Африка: государство и рынок. М., 1997.
- 23 Погорлецкий А.И Экономика зарубежных стран. Спб., 2000.
24. Перспективы и проблемы развивающихся стран (прогноз на 2000-2005 гг.). М., 1999.
25. Портер М. Международная конкуренция. М., 1993.
26. Ревинский И.А. Международная экономика и мировые рынки. Новосибирск, 1998.
27. Семенов К.А. Международные экономические отношения. М., 2000.
28. Современный цивилизованный рынок. М.. 1995.

- 29 Содружество независимых государств и стран мира. М., 1999.
30. Тодаро М. Экономическое развитие. М., 1997.
31. Халевинская Е.Д., Крозе И. Мировая экономика . М., 1999.
32. Хасбулатов Р.М. Мировая экономика. М., 2000
- 33 Шакирбеков Д.Ш. Мировая экономика. Бишкек, 2003.
34. Черковец О.В. Мировая экономика: проблема интеграции. М., 1995.
35. Щенин Р.К. Западноевропейская интеграция. М., 1998.
36. Шреплер Х.А. Международные экономические организации. М., 1998.
37. Щетинин В.Д. Международные экономические отношения. М., 1998.
38. Эрхард Л. Благополучие для всех. М., 1993.
39. Эрхард Л. Полвека размышлений. М., 1996.

Содержание

Введение.....	3
1. Предмет и задачи курса «МЭ и МЭО».....	3
2. Мировое хозяйство и его основные черты.....	4
3. Основные показатели, структура и отрасли мирового хозяйства.....	6
4. Международное разделение труда.....	8
5. МЭО в условиях рыночного хозяйства.....	10
6. Международная торговля.....	11
7. Мировой рынок труда.....	14
8. Международное движение капитала.....	15
9. Мировая валютная система.....	16
10. Международные финансово-кредитные и экономические организации.....	19
11. Модели макроэкономического развития.....	21
12. Глобализация и глобальные проблемы мирового хозяйства.....	22
13. Цикличность и факторы экономического развития мировой экономики.....	24
14. Экономика развитых стран мира.....	25
15. Развивающиеся страны в мировом хозяйстве.....	27
16. Китай в мировой экономике.....	29
17. Место стран с переходной экономикой в мировом хозяйстве.....	30
18. Тестовые задания для аудиторных контрольных работ.....	32
Рекомендуемая литература.....	38

Учебное издание

Шакирбеков Дуйшенбек

Мировая экономика и Международные экономические отношения

Редактор Сакебаева К.К.

Компьютерная верстка Нуржанов Б.Б.

Формат 60 * 84 Объем 6,0 п.л.

Бумага офсетная. Печать Офсетная

г. Бишкек

